



青少狮会

会员发展主席指南

身为青少狮会的会员发展主席，您在分会的健康、长久性和服务社区的能力方面有着关键角色。本指南将帮助您确保您的会员获得有意义、有影响和有收获的分会体验。

着手开始

为您的角色做准备

在您开始前，花点时间了解您的新角色并做好准备。如果有前任分会会员发展主席的话，请与他/她联系，了解哪些措施有效，哪些措施无效。您也可以与辅导狮子会的会员发展主席会面讨论想法。最后，与您的分会秘书联系，确保您目前的电子邮件地址正确，以便您可以定期收到来自 **Lions International** 的信息，其中包含可帮助您成功的工具和资源。

职责

分会会员发展主席通过招募新会员并帮助为第一年会员创造良好的分会体验来管理会员成长。

- 与青少狮会干部和辅导狮子会制定会员策略
- 为分会设定会员招募目标
- 协调和举办招募新会员活动
- 与青少狮会会长和青少狮会顾问协调 10 月的青少狮会员增长月
- 与您的青少狮会会长和秘书合作，确保在 **Lion Portal**（狮子会门户网站）中加入新会员
- 协调好新会员和现有会员的会员表格
- 在新会员加入的第一年中提供支持，包括确保青少狮感受到与其他分会会员的联系、回答他们的问题，以及成为第一线联系人

每位分会会员发展主席的首要任务

1. 制定会员成长计划
2. 列出潜在会员名单，包括要求您的分会识别潜在会员，并采取后续行动以确保他们收到加入分会的邀请
3. 在服务方案和活动中宣传分会
4. 确保新会员接受入会讲习
5. 帮助营造正面的分会氛围
6. 与您的区或复合区会员发展主席合作（如果有）
7. 通过社群媒体创建在线形象

采取行动以得成功

- 与您的分会会长、副会长或青少狮会顾问合作
- 营造温馨的分会环境，让会员知道他们是您的服务和分会的重要组成部分，从而留住会员
- 鼓励分会会员邀请新会员，并帮助为所有人创造正面的分会会员体验
- 确保与其他分会干部合作，为新会员提供新会员入会讲席
- 收到潜在会员信息后立即联系
- 建立行事历，列出您今年的计划



- 与贵区和复合区的其他会员发展主席以及您辅导的狮子会联系
- 发展并领导一支专注于制定和实施会员目标和行动计划的团队
- 遵循全球会员发展措施流程

全球会员发展措施

全球会员发展措施是 **Lions International** 为狮子会建立的创新流程，也被推荐用于帮助青少狮会实现长期会员成长和保留。这个措施提供了一个经过测试的流程来分享您的愿景、发现新机会并共同制定共同目标。以下概述的步骤可协助指导您担任青少狮会会员发展主席的角色。

建立团队：为贵分会做好准备

开始的最佳方式便是成立以会员发展为重点的团队，帮助您完成任务。考虑包含以下的分会成员：

- 去年的会员发展主席
- 明年的潜在会员发展主席
- 任何对招募或会员满意度有兴趣的分会会员

此团队能帮助您将会员满意度列为优先事项，并达到贵分会的成长。将前任和未来的分会会员发展主席纳入您的团队中，确保会员发展的工作在各年度中顺利交接，并确保您了解在贵分会内可行与不可行的见解。

建立愿景：建立贵分会的愿景

通过设定目标，您可以为会员提供奋斗的目标。将您的目标分解为小型、可管理的目标，并努力朝向会员发展及会员满意的里程碑前进。

建立计划：实施贵分会的成长计划

通过使您的会员参与会员成长计划和达成目标和倡议的流程之中来发展并实施您的会员成长计划。

建立成功：庆祝贵分会的会员成长

了解评估、分享、支持、表扬的流程，并视情况进行改变。

采取行动

实现目标的最佳方法就是开始行动。请务必让您的会员参与进来，以便他们能够参与整个流程以及您的成功。



衡量成功

以下是一些关于如何衡量您的角色是否成功的方法。

- 比前一年至少多举办一次社区会员招募活动
- 新会员数比前一年增加
- 联络至少两位前会员，鼓励他们重返分会
- 与上一年相比，会员总数增加
- 保留 85%的会员
- 举办新会员入会讲席并鼓励新会员参与

让新会员为您的分会注入活力

每个分会都需要会员以达成其服务目标，而招募这些会员是每个人的责任。新会员提供新的想法，新的方案和其他改善贵社区的方式。

以下为一些您可以开始进行的方式。

- 为分会的会员增长制定计划
- 通过确定您的分会为什么需要新会员，以及您的分会需要什么样的会员，让您的分会做好准备
- 让自己了解 Lions International 提供给青少狮会员的机会和资源，例如奖项、狮子会学习中心、理事会政策、拨款等。
- 鼓励招募新会员并向分会会员推广奖励计划
- 确保新会员拥有有效的电子邮件地址，以助他们接收来自 Lions International 的有用通讯
- 在服务活动期间招募会员；举办有趣的活动，邀请社区成员参加是极佳的招募工具

潜在的新会员

- 社区领导人
- 亲戚
- 与您或您的分会会员有业务往来的人或同事
- 朋友
- 邻居
- 教友
- 当地专业人士

分会通讯

以下列出了促进分会活动和吸引可能受邀加入分会的潜在会员的方法。

- | | |
|--------|------------|
| • 网站 | • 社交媒体 |
| • 电子邮件 | • 直销在线团体 |
| • 现场会议 | • 所属机构/网络 |
| • 社区活动 | • WhatsApp |



激励会员

新会员检查单

您的职责之一是确保新会员的问题得到解答，并对他们在分会的体验感到满意。使用以下问题来确保新会员感受到您的分会的欢迎和重视。

- 我有把他们介绍给分会里的每个人吗？
- 我是否鼓励他们参加分会活动？
- 我是否为他们提供了新会员入会讲习？

青少狮的奖项和表扬

Lions International 提供会员奖励和表扬机会，以突显青少狮和分会的成就。请务必与您分会的青少狮分享这些机会，鼓励他们邀请新会员并保有现有会员的满意度。

- **青少狮十月会员成长奖:** 青少狮会顾问可将此奖项颁发给任何 10 月期间在 Lion Portal（狮子会门户网站）上报告招募三名或以上新会员的青少狮。为了让青少狮获得此奖项，青少狮会顾问必须在 11 月 15 日之前提交提名表。
- **青少狮会和辅导狮子会周年纪念章:** 获得认证五周年的青少狮会及其辅导狮子会可收到青少狮会计划部的职员寄来的周年纪念布章。此后，每隔五年的周年纪念都会寄送一次布章。

我们的国际总会长也可能提出特别倡议。请确保您留在 Lions International 的电子邮件地址正确，以获取这些倡议的最新信息。还有其他几个青少狮奖项和表扬机会，请访问 lionsclubs.org 以获得更多信息。

Lions International

Lions International 收集并分享最佳实践和成功故事，因此请让我们知道如何让您的新会员感到更受欢迎并庆祝您分会的长期会员！发送电子邮件给年轻狮友和青少狮团队：leo@lionsclubs.org。

