



ゾーン目標ワークシート

ゾーンの SMART 目標を決めるには、まず地区の目標とゾーンの目標について検討します。その上で、クラブ役員からフィードバックを受けて、彼らの意見と支援を得るようにしてください。

1) 地区目標

「地区目標」 [ウェブページ](#)で「目標の閲覧または印刷」を選択し、所属地区の目標を確認します。地区の会員増強目標の数字を下欄に転記します。

新クラブ数：_____ チャーターメンバー数：_____

既存クラブへの入会者数：_____

会員維持目標（最大退会者数）：_____

純増目標（チャーターメンバー数+入会者数-退会者数）：_____

ゾーンが支援する地区のその他の目標や計画に関する情報も記入してください。例えば、所属地区の計画に、ゾーン内のライオンズにとって有益な地区全体での活動や指導力育成の機会が含まれている場合もあるでしょう。

目標または計画に関する情報：_____

2) ゾーンの分析

ゾーン内のクラブの健康診断レポート、仲間のライオンリーダーとの会話、ご自身の経験を踏まえて、ゾーンの強み、弱み、機会、脅威（SWOT）を見極めます。

クラブ健康診断の主な指標

ゾーン・チェアパーソンには、ゾーン内のクラブの健康診断レポートが E メールで届くはずですが、最新のレポートが届いていなくても、地区レベルのクラブ健康診断レポートは「ゾーン・チェアパーソン」 [ウェブページ](#)のレポートのセクションからダウンロードできます。ゾーン内のクラブについて、以下の指標を転記してください。

ゾーン内のクラブ数：_____ 正クラブ数：_____ 会員数 15 人未満のクラブ数：_____

会員総数：_____ 年度現在までの入会者数：_____ 年度現在までの退会者数：_____

年度現在までの会員純増数：_____

クラブ健康診断にその他の懸念分野があれば、下欄に記入してください。例えば、ステータスクオのクラブ、クラブ役員を報告していないクラブ、アクティビティを報告していないクラブなどです。



SWOT 分析

ご自身の経験、上記の指標、クラブ役員・地区ガバナー・前ゾーン・チェアパーソンとの会話を踏まえて、ゾーンの最も大きな強み、弱み、機会、脅威を下欄に記入してください。会話の中で尋ねる質問を含めて、SWOT 分析を行うための詳しい情報は、[ゾーン・チェアパーソン・ワークショップ事前課題](#)に記載されています。[ライオンズ学習センター](#)で「*SWOT 分析入門*」を受講し、SWOT 分析の効果的な行い方を習得することも考えましょう。

最大の強み

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____

最大の弱み

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____

最大の機会

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____

最大の脅威

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____



3) 目標

私たちはすべてのゾーン・チェアパーソンに、ゾーン・チェアパーソン賞の受賞を目指すよう奨励しています。この賞の申請書は、「ゾーン及びリジョン・チェアパーソン賞」[ウェブページ](#)からダウンロードできます。受賞条件は下記の通りです。

ゾーン・チェアパーソン賞の受賞条件

- ☐ 各クラブが年度内に3つ以上の実現可能で有意義な奉仕事業を計画したことを確認できる。
- ☐ クラブ強化を支援するために用意されているクラブ優秀賞と資料等について周知を図る。
- ☐ 積極的に会員勧誘に取り組むよう、各クラブに奨励する。
- ☐ 各クラブの例会を訪問し、結果を地区ガバナーに報告して提案を行う。
- ☐ 地区ガバナー諮問委員会会議（ゾーン会議）を3回開催する。
- ☐ 地区（準および複合）大会と国際大会への出席を呼びかける。
- ☐ 国際協会ウェブサイトの指導力育成コースをすべてのクラブ会員に推奨する。
- ☐ 後継者と会合し、ゾーンの状況と将来に向けた行動計画を伝える。
- ☐ ゾーン・チェアパーソン研修または公認ガイディング・ライオン研修を履修する。
- ☐ ゾーン会議を無事主催する。議題と議事録の写しを提出する。
- ☐ すべてのクラブが正規の状態であるようにするとともに、各クラブが適切な選挙によってクラブ役員を選出して報告するようにする。
- ☐ 25%以上のクラブがクラブ優秀賞の受賞対象となる。この賞の申請書は「クラブ優秀賞」[ウェブページ](#)からダウンロードできます。受賞条件は下記の通りです。

クラブ優秀賞の受賞条件

- ☐ 1名以上の会員の純増を達成、あるいは新しいライオンズクラブまたはクラブ支部を結成した。
- ☐ クラブの会員総数に5ドルを乗じた額以上の金額をLCIFに寄付した。
- ☐ 新たな奉仕事業を開始した。
- ☐ 国際本部にオンラインで報告した3件のクラブ奉仕事業を申請書に記載した。
- ☐ クラブはグッドスタンディングである。すなわち、ステータスクオまたは滞納金を理由とする活動停止になっていない。地区会費を完納し、ライオンズクラブ国際協会のクラブ口座に50ドルを上回り、90日を経過した未納残高がない。
- ☐ クラブ役員を国際本部に報告した。
- ☐ 主要役員がクラブ役員研修に参加した。
- ☐ 地元の報道機関やソーシャルメディアを通じてクラブの奉仕活動の広報を行った。



4) ゾーン目標

上記のすべてとクラブ役員の意見を考慮しながら、ゾーンについて以下の目標を設定してください。

新クラブ

私のゾーンは以下により、地区が新クラブを結成できるよう支援する。

新会員

ゾーン内のクラブは今年度、_____人の新会員を入会させる。

会員の満足度

ゾーン内のクラブは今年度、退会者数を計_____人に抑える。

リーダーへの支援

私のゾーンは以下により、指導力育成を促進する。



その他の目標

私のゾーンは今年度、_____人の会員純増によって会員を増やす。

☐ 私は今年度、ゾーン・チェアパーソン賞を受賞する。

任意：奉仕事業を増やす、役員の再任を減らす、会員を増やす、広報活動を強化するなど、ゾーンが目指すその他の目標があればご記入ください。

ゾーン・チェアパーソン名：_____ 地区名：_____