CAMPAIGN | 100

LCIF • EMPOWERING SERVICE

Klubin LCIF-koordinaattorin opas

Miten varmistaa klubin menestyminen

Lions Clubs International FOUNDATION

Tervetuloa!

Hyvä klubin LCIF-koordinaattori

Kiitos, että olet ottanut vastaan tämän tärkeän roolin klubisi puolesta! Olet liittymässä maailmanlaajuiseen johtajatiimiin, joka keskittyy historiamme suurimpaan varainkeruukampanjaan, *Kampanja 100: LCIF:n palveluvoimaa* -aloitteeseen. Tämän kampanjan avulla keräämme 300 miljoonaa dollaria ja autamme LCIF:ää lisäämään palvelunsa vaikutusta, taistelemaan maailmanlaajuista diabeteskriisiä vastaan ja laajentamaan maailmanlaajuisia avustuskohteitamme. Yhdessä voimme vaikuttaa näkökyvyn, nuorison tukemisen, hätäavun, humanitaaristen pyrkimysten, diabeteksen, lapsuusiän syövän, nälän helpottamisen ja ympäristön osa-alueilla.

Kampanja 100 on mahdollisuus muuttaa säätiötämme *ja* koko maailmaa. Tämän kampanjan kautta me pyydämme kaikkia lioneita aloittamaan LCIF:n tukemisen tai jatkamaan sitä joka vuosi. Pyydämme, että tuet kampanjaa kannustamalla jäseniä lahjoittamaan 100 dollaria vuodessa. Tämä lahjoitus – vain 2 dollaria viikkoa kohti – vaikuttaa suuresti lionien kykyyn saavuttaa tavoitteemme ja saada aikaan positiivinen muutos eri puolilla maailmaa.

Tämän oppaan avulla opit lisää Kampanja 100:sta, roolistasi klubin LCIF-koordinaattorina ja siitä, miten osallistat muut lionit keräämään varoja tätä tärkeää kampanjaa varten. Seuraavien sivujen avulla opit kertomaan tarinasi, laatimaan suunnitelman, kokoamaan tiimin ja keräämään varoja. Lisäksi liitteenä oleva tarinankertomisopas, muut koulutusmateriaalit ja piirisi LCIF-koordinaattori auttavat sinua ja klubiasi menestymään. Vaikka tavoitteemme on kunnianhimoinen, tiedämme saavuttavamme sen tukesi avulla!

Kiitos vielä, että otit vastaan tämän johtajaroolin. Toivomme, että tämä opas auttaa sinua ryhtymään toimeen ja johtamaan klubisi menestykseen!

Terveisin

ALLEKIRJOITUS

Entinen kansainvälinen presidentti

Dr. Jitsuhiro Yamada

Kampanjan kansainvälinen puheenjohtaja

ALLEKIRJOITUS

Entinen kansainvälinen presidentti

J. Frank Moore, III

Kampanjan kansainvälinen varapuheenjohtaja

Sinun roolisi

LCIF on sinun säätiösi, meidän säätiömme. Klubin LCIF-koordinaattorina kerrot klubillesi monista tavoista, joilla LCIF auttaa lioneita palvelemaan, ja tarjoat heille monenlaisia osallistumistapoja. Tekemäsi työ heidän osallistumisensa varmistamiseksi tukee menestystämme!

Roolisi koostuu neljästä ensisijaisesta tehtävästä, jotka keskittyvät yhteen yhteiseen tavoitteeseen – jokaisen lionin osallistumisen edistämiseen:



Tämän oppaan loppuosassa on helppoja käytännön vinkkejä ja ohjeita, joiden avulla pystyt onnistumaan tärkeässä johtajan tehtävässäsi.

Aloita tästä: LCIF:n ja Kampanja 100:n esittely

Mikä LCIF on?

Lions Clubs International Foundation (LCIF) on Lions Clubs Internationalin varoja keräävä ja apurahoja myöntävä hyväntekeväisyyshaara. LCIF pyrkii joka päivä toteuttamaan tehtäväänsä: tukea lionsklubien ja yhteistyökumppaneiden tekemää työtä palvellen ihmisiä paikallisesti ja maailmanlaajuisesti, antaen toivoa ja vaikuttaen ihmisten elämään humanitaarisen palvelun ja apurahojen kautta.

Mitä säätiö tekee?

Tuhansien lionien epäitsekkään tuen ja sitoutumisen ansiosta **LCIF on pystynyt myöntämään apurahoina yli miljardi Yhdysvaltain dollaria tukemaan lionien palveluprojekteja ja yhteistyösuhteita**. Lionien avokätisyys ja tuki on antanut LCIF:lle mahdollisuuksia pelastaa näkökyky, tukea nuorisoa, tarjota hätäapua ja auttaa monissa erilaisissa humanitaarisen avun kohteissa.

Miksi säätiö on tärkeä?

Lions Clubs International (LCI) on maailman suurin ja tehokkain palvelujärjestö ja lioneita kunnioitetaan kaikkialla maailmassa johtavina palvelun antajina. Yksittäisinä jäseninä me palvelemme klubeissa ja autamme paikkakunnillamme. **LCIF antaa meille mahdollisuuksia laajentaa ja vahvistaa palvelun vaikutusta paikallisesti ja maailmanlaajuisesti.**

LCIF on *sinun* säätiösi. Se kuuluu jokaiselle lionille ja vahvistaa lionien palvelua ja vaikutusta kaikkialla. LCIF:n menestys on jokaisen lionin – kaikkien 1,46 miljoonan lionjäsenen – ansiota!

Mikä on Kampanja 100: LCIF:n palveluvoimaa *-aloite?*

***Kampanja 100: LCIF:n palveluvoimaa* -aloite on säätiön seuraava erittäin tärkeä kampanja.** Kampanja 100:n aikana keräämme 300 miljoonaa dollaria lisätäksemme vaikutustamme näkökyvyn pelastamisen, nuorison tukemisen, hätäavun ja humanitaarisen avun osa-alueilla, taistellaksemme maailmanlaajuista diabeteskriisiä vastaan ja laajentaaksemme painopisteemme sisältämään lapsuusiän syövän, nälän helpottamisen ja ympäristön. Kampanjan kautta tuetaan apurahojen myöntämistä ja yhteistyösuhteita, joiden kautta lionit pystyvät palvelemaan satoja miljoonia ihmisiä tulevina vuosina.

Miksi lionien tulisi tukea Kampanja 100 *-aloitetta?*

Lioneille ja leoille tärkeintä on palvelu. Se on syy, miksi liitymme mukaan. Kun tuemme Kampanja 100 -aloitetta, **LCIF tarjoaa lioneille resursseja, joita me tarvitsemme tulosten saavuttamiseksi ja todellisen muutoksen aikaansaamiseksi**.

Miksi klubini pitäisi osallistua?

Koska olette lioneita! Kampanja 100 -aloitteen kautta me pystymme vahvistamaan lionien työtä näkökyvyn pelastamisessa, nuorison tukemisessa, hätäavun antamisessa, diabeteksen vastaisessa työssä, ympäristön suojelemisessa, lapsuusiän syöpää sairastavien ja heidän perheidensä tukemisessa sekä nälkää näkevien auttamisessa. **Lyhyesti sanottuna Kampanja 100 auttaa klubianne muuttamaan maailmaa.**

Kerro tarinasi. Auta jäseniä ymmärtämään LCIF:n vaikutus paikkakunnallasi ja koko maailmassa.

1

1. vaihe: LCIF- ja Kampanja 100 -tarinoidesi kertominen

Uskon LCIF:n tärkeään työhön lionien ja paikkakuntamme hyväksi. Mutta en ole varma, että kaikki muut jäsenet tuntevat samoin. Miten voin auttaa heitä ymmärtämään LCIF:n voiman ja säätiön tukemisen tärkeyden?

Eräs tärkeimmistä asioista, jonka teet klubin LCIF-koordinaattorina, on auttaa muita jäseniä ymmärtämään, miksi LCIF on niin tärkeä maailman kaikille lioneille ja miksi LCIF:n tukeminen on osa palveluamme lioneina.

Ajattele viimeisintä kertaa, kun teit lahjoituksen LCIF:lle tai jollekin toiselle organisaatiolle. Miksi teit lahjoituksen? Osasyynä oli ehkä se, että kuulit loistavan tarinan työstä, jonka LCIF:n apu teki mahdolliseksi. Perhe sai rakennettua uuden talon luonnonkatastrofin jälkeen. Lapsen näkö tarkastettiin, joten hän voi nyt nähdä ja osallistua opetukseen. Diabetesta sairastavan sairaus havaittiin ja hän saa nyt hoitoa.

Myös sinulla on kerrottavana oma loistava LCIF-tarinasi, joka auttaa saamaan muut lionit vakuuttuneiksi LCIF:lle ja Kampanja 100:lle lahjoittamisen tärkeydestä. Näin voit laatia oman tarinasi:

Tiedä, miksi palvelet

- Kysy itseltäsi: miksi ryhdyin lioniksi? Miksi olen lion vielä tänäänkin? Miksi otin tämän roolin vastaan?

Pohdi, mitkä maailmanlaajuiset avustuskohteet koskettavat sinua eniten

- Lue Kampanja 100:n perustelut tuelle. Mitkä avustuskohteet ovat sinulle kaikkein tärkeimmät?
- Mitkä avustuskohteet voisivat olla kaikkein tärkeimmät muille klubin jäsenille ja paikkakuntalaisille?

Ymmärrä LCIF:n vaikutus paikkakunnallasi

- Pyydä tietoa piirissäsi tai moninkertaispiirissäsi saaduista ja hyödynnetyistä apurahoista – sinä tai muut jäsenet voivat yllättyä siitä, miten paljon LCIF on tehnyt mahdolliseksi lähistölläsi! Siirry sivustolle https://lionsclubs.org/fi/discover-our-foundation/mission
- Lue uudesta piireille ja klubeille myönnettävästä apurahasta työn tukemiseksi paikkakunnilla – tämä apuraha voidaan antaa kaikille klubeille, jotka lahjoittavat LCIF:lle vähimmäissumman joka vuosi. Lue lisää osoitteessa https://lionsclubs.org/fi/start-our-approach/grant-types/district-club-community-impact-grants

Harjoittele ja valmistaudu

- Käytä tämän oppaan lopussa olevaa tarinankertomisopasta muistiinpanojen kirjoittamiseen ja ajatustesi järjestämiseen.
- Harjoittele tarinasi kertomista piirisi LCIF-koordinaattorille, perheenjäsenelle tai luotetulle ystävälle.
- Ennen kuin tapaat klubisi johtajat, kysy heiltä mitä muuta he haluaisivat tietää Kampanja 100:sta, jotta voit valmistautua asianmukaisesti.

Mitä muuta voin käyttää auttamaan tarinani kertomisessa? Voinko antaa muille jäsenille jonkinlaisia materiaaleja?

LCIF tarjoaa käyttöösi runsaasti työkaluja, joiden avulla voit kertoa LCIF:n tarinan ja auttaa jäseniä muistamaan viestisi. Tässä on vain joitakin esimerkkejä työkaluista, joita voit käyttää LCIF:n verkkosivustolla osoitteessa https://lionsclubs.org/fi/resources-for-members/resource-center, kohdissa Kampanja 100 ja Säätiö:

deot | PowerPoint-esi set | Esitteet | Taskuoppaat | Sitoumus-kortit | LCIF:n blogitarinat

Lisämateriaaleja on saatavana pyynnöstä. Saat lisätietoja ottamalla yhteyttä piirisi LCIF-koordinaattoriin ja kysymällä, mikä on toiminut tehokkaimmin piirissäsi.

Tarkastuslista: mitä voit tehdä

- ❑ Täytä tämän kirjan takaosassa oleva tarinankertomisopas tueksesi valmistautuessasi kertomaan oman Kampanja 100 -tarinasi.
- ❑ Tutustu LCIF:n verkkosivustolla saatavana oleviin resursseihin ja tilaa aineistoa klubillesi.
- ❑ Harjoittele tarinasi kertomista piirikoordinaattorillesi ja muille alueesi klubikoordinaattoreille.
- ❑ Kutsu piirisi LCIF-koordinaattori mukaan, kun esitelmöit klubin kokouksessa.
- ❑ Tutustu apurahaohjelmiin ja piirissäsi myönnettyihin apurahoihin.

2. vaihe: Laadi suunnitelma

Olen valmis kertomaan tarinani klubilleni. Mitä seuraavaksi?

Laadi suunnitelma. Lue monista tavoista, joilla sinä ja klubisi voitte tukea Kampanja 100:aa. Aseta sitten tavoitteesi.

2

On tärkeää, että sinulla on suunnitelma klubisi onnistumiselle LCIF:n ja Kampanja 100:n tukemisessa! Suunnitelman laatimisessa on kaksi keskeistä vaihetta:

- Tutustu suositeltuihin varainkeruustrategioihin: Kampanja 100:aa voi tukea monella tavalla. Päätä, mitkä ovat tehokkaimmat omalle klubillesi.
- Aseta tavoite: klubisi vaikutustason päättäminen on eräs helpoimmista ja silti tärkeimmistä vaiheista. Tähtää korkealle!

SUOSITELLUT VARAINKERUUSTRATEGIAT

Varojen kerääminen Kampanja 100:n hyväksi on tärkeä ja keskeinen osa rooliasi – se voi olla myös helppoa ja jopa hauskaa! Osallistumiseen on monia eri tapoja. Sinä tiedät parhaiten, mikä onnistuu parhaiten klubissasi, mutta jos olet vastikään aloittanut roolissasi, alla on joitakin hyödyllisiä ehdotuksia:

1

Aloita pyytämällä tukea yksittäisiltä jäseniltä ja kannusta heitä osallistumaan koko vuoden ajan. Usein muiden lionien kannustaminen henkilökohtaisten lahjoitusten tekemiseen on helpoin ja nopein tapa kerätä varoja. Pyydämme kaikkia lioneita harkitsemaan 100 dollarin lahjoitusta vuosittain – mutta summista riippumatta **jokaisen lionin osallistuminen on elintärkeää onnistumisemme kannalta!** Pyydä kaikkia jäseniä aina tilaisuuden tullen tekemään lahjoitus säätiöllemme.

Kun olet edistynyt hieman, **järjestä varainkeruutapahtuma**. Tämä on loistava tapa saada paikkakuntalaiset osallistumaan ja osoittaa klubisi innostus Kampanja 100:aa kohtaan. Tapahtumia voivat olla esimerkiksi palkintoarvonnat, erityiset ateriat, erilaisten ruokien myynti tai urheiluturnaukset.

2

3

Toimi yhdessä klubin virkailijoiden kanssa päättääksenne, milloin voi olla sopivaa tehdä **lahjoitus klubin rahastosta**. Voitte haluta luoda vastaavien lahjoitusten varannon yksittäisten jäsenten Kampanja 100:lle tekemiä lahjoituksia varten.

Kun jäsenet ja klubi ovat tehneet omat sitoumuksensa, **lähesty paikallisia yrityksiä sekä ei-lioneita ja pyydä heidän tukeaan.** He lähtevät todennäköisemmin mukaan, jos he näkevät, että klubisi ja sen jäsenet näyttävät tietä!

4

Saat lisätietoja tämän oppaan sivuilta 14–19.

Mitä tahansa varainkeruustrategioita päätättekin käyttää, muista, että **osallistuminen on erittäin tärkeää**. Tavoitteemme on 100 dollaria jokaiselta jäseneltä vuodessa, mutta **osallistuminen on tärkeintä onnistumisen kannalta.** Ymmärrämme, etteivät kaikki voi lahjoittaa 100 dollaria vuodessa, mutta on tärkeää, että jokainen lion tukee *meidän* säätiötämme. Tämä tarkoittaa, että **pyydämme kaikkia lahjoittamaan sen verran kuin he voivat – summalla ei ole väliä, sillä jokaisella dollarilla on merkitystä!**

ASETA TAVOITE

Kaikkien tasojen LCIF-johtajat klubien LCIF-koordinaattoreista vaalipiirien aluejohtajiin asettavat tavoitteita. Tavoitteiden asettaminen on erittäin tärkeä osa menestystämme. **Kun tavoitteita asetetaan, tiedämme lionien vastaavan kutsuun – ja ylittävän tavoitteet!**

Jotta voimme saavuttaa 300 miljoonan dollarin tavoitteemme, **me pyydämme kaikkia lionsjohtajia pyrkimään 100 dollarin jäsenkohtaiseen tavoitteeseen vuodessa** koko kampanjan ajan. Tämä vastaa kahta dollaria jäsentä kohti viikossa.

Ehkä klubisi tekee jo tämän tasoisia lahjoituksia. Ehkä monet klubisi jäsenet eivät ole koskaan ennen tehneet lahjoitusta LCIF:lle. Klubisi tilanteesta riippuen voit harkita yhden tai useamman alla olevan saavutuksen valitsemista, jotta pääsette tänä vuonna alkuun:

100 % jäsenistä osallistuu

- Osallistuminen on erittäin tärkeää onnistumisen kannalta!
- Mitä useampi lion osallistuu, sitä enemmän voimme vaikuttaa yhteisten palvelutavoitteidemme kautta.

100 % jäsenistä osallistuu lahjoittamalla vähintään 100 $

- 100 $ – vain 2 $ viikossa – voi kantaa pitkälle.
- Klubit, jotka saavuttavat tämän tavoitteen, saavat tunnustusta 100/100-klubeina!

Tehkää lahjoitus klubin rahastosta tai järjestäkää varainkeruutapahtuma

- Klubin rahaston lahjoitukset ovat eräs tapa, jonka avulla klubi voi osoittaa yhteisen tukensa LCIF:lle ja Kampanja 100:lle.
- Varainkeruutapahtumat ovat loistava tapa kutsua paikkakuntalaiset mukaan ja kertoa palvelumme viesti.

Ryhtykää malliklubiksi!

- Malliklubit näyttävät esimerkkiä kaikille klubeille asettamalla haastavia varainkeruutavoitteita ja kokeilemalla erilaisia strategioita niiden saavuttamiseksi. Tästä ne puolestaan saavat poikkeuksellista tunnustusta.
- Lue alta lisää malliklubiksi ryhtymisestä!

Kaikilla näillä tavoitteilla on vaikutusta yleiseen menestykseemme, mutta kannustamme sinua tähtäämään korkealle ja haastamaan klubisi tekemään enemmän!

Kun pohdit, mitä klubisi voi saavuttaa tänä vuonna, pidä mielessäsi seuraavat seikat:

1. **Yksittäisten klubin jäsenten osallistuminen on menestyksen avain.** Pyydämme jokaista lionia harkitsemaan 100 dollarin vähimmäislahjoituksen tekemistä kampanjan jokaisen vuoden aikana – tämä vastaa vain kahta dollaria viikossa (saat lisätietoja sivulta 14). Harkitse yksittäisten lahjoitusten asettamista yhdeksi tavoitteeksi.
2. **Kampanja 100:lle tehdyistä lahjoituksista saa MJF-tunnustusta** ja ne huomioidaan klubille annettavissa Kampanja 100:n uusissa ja LCIF:n jatkuvissa tunnustusmahdollisuuksissa.
3. **Pyydä piirikoordinaattoriasi** auttamaan sinua ja virkailijoitasi tämän vuoden aikana saavutettavan tavoitteen päättämisessä. Joskus korkealle tähtäämiseen tarvitaan toinen näkökulma!

Haluamme tähdätä mahdollisimman korkealle. Kerro minulle lisää malliklubiksi ryhtymisestä.

Malliklubit asettavat haastavan jäsenkohtaisen keskiarvon tavoitteen, joka on vähintään 750 $ jäsentä kohti vuodessa kampanjan koko keston ajan – tai noin 250 $ jäsentä kohti vuodessa. Kaikista lähteistä kerätyt varat lasketaan klubin tavoitteeseen! Klubit voivat saada tavoitteen saavuttamisesta poikkeuksellista tunnustusta kolmessa vaiheessa:



TUNNUSTUS MALLIKLUBEILLE	
Jäsenkohtainen keskiarvo tai yhteensä kerättyjen varojen taso	**Tunnustus**
Malliklubi (jäsenkohtainen keskiarvo 750 $) **200 %:n malliklubi** (jäsenkohtainen keskiarvo 1 500 $) **300 %:n malliklubi** (jäsenkohtainen keskiarvo 2 250 $)	• Kirjallinen tunnustus (uutiskirje, verkkosivusto jne.) • Julkinen tunnustus (nimet ruudulla kansainvälisessä vuosikokouksessa jne.) • Kunniakirja ja lippumerkki
400 %:n malliklubi (jäsenkohtainen keskiarvo 3 000 $) **500 %:n malliklubi** (jäsenkohtainen keskiarvo 3 750 $) **600 %:n malliklubi** (jäsenkohtainen keskiarvo 4 500 $)	• Kirjallinen tunnustus (uutiskirje, verkkosivusto jne.) • Julkinen tunnustus (nimet ruudulla kansainvälisessä vuosikokouksessa jne.) • Kunniakirja, lippumerkki ja nauha

TUNNUSTUS MALLIKLUBEILLE	
Jäsenkohtainen keskiarvo tai yhteensä kerättyjen varojen taso	Tunnustus
Jäsenkohtainen keskiarvo vähintään 5 000 $ *Voimme mahdollisesti lisätä 500 $:n palkintotasoja, kun klubit sitoutuvat näihin tavoitteisiin tai saavuttavat ne.*	• Huippuluokan malliklubi • Kirjallinen ja julkinen tunnustus, enemmän näkyvyyttä kuin alemmilla tasoilla • Kunniakirja, lippumerkki + nauha

750 $:n jäsenkohtaisen keskiarvon vähimmäistavoite voi vaikuttaa lannistavalta, mutta muista:

1. Kaikki 1. heinäkuuta 2017 lähtien kerätyt varat lasketaan osaksi tavoitetta – olette todennäköisesti jo päässeet alkuun!
2. Kaikki varat kaikista lähteistä – ei vain jäsenten lahjoitukset – lasketaan osaksi tavoitetta.
3. Klubillasi on aikaa 30. kesäkuuta 2022 saakka kerätä varat malliklubin tavoitteen saavuttamiseksi – tavoitetta ei tarvitse saavuttaa yhdessä vuodessa.

Alla olevassa taulukossa on esimerkki 30 jäsenen malliklubista sekä tilaa omille laskelmillesi:

	MALLIKLUBIN TAVOITTEEN LASKEMINEN: Vähintään 750 $			
	ESIMERKKI TAVOITTEESTA: 750 $ x 30 jäsentä = 22 500 $		KLUBINNE TAVOITE: 750 $ x _____ = _____ $	
Lahjoitustyyppi	*Lahjoitusten määrä x lahjoitussumma*	*Arvioitu yhteissumma*	*Lahjoitusten määrä x lahjoitussumma*	*Arvioitu yhteissumma*
Jäsenten tekemät 100 $:n lahjoitukset	10 x 100 $	1 000 $	_____ @ _____ $	_____ $
Jäsenten tekemät 300 $:n lahjoitukset	7 x 300 $	2 100 $	_____ @ _____ $	_____ $
Uudet MJF-jäsenyydet (1 000 $)	3 x 1 000 $	3 000 $	_____ @ _____ $	_____ $
Tulot varainkeruu-tapahtumista	2 x 4 000 $	8 000 $	_____ @ _____ $	_____ $
Klubin rahaston lahjoitukset	2 x 1 500 $	3 000 $	_____ @ _____ $	_____ $
Lahjoitukset paikallisilta yrityksiltä	4 x 250 $	2 000 $	_____ @ _____ $	_____ $
Yksittäiset lahjoitukset ei-lioneilta	10 x 100 $	1 000 $	_____ @ _____ $	_____ $
Kerätty yhteensä toimivuonna 2017–2018	Ei sovellu	1 400 $	Ei sovellu	_____ $
Muu*				_____ $
Muu*				_____ $
Kampanja 100 yhteensä	**22 500 $**		**_____ $**	

**Jokainen klubi on erilainen. Kirjoita klubisi tiedot tähän nähdäksesi, miten tulokset auttavat tukemaan Kampanja 100:aa!*

Jos klubinne on kiinnostunut malliklubiksi ryhtymisestä, ota yhteyttä piirisi LCIF-koordinaattoriin saadaksesi lisätukea ja lähettääksesi sitoutumislomakkeen, jonka saat LCIF:n verkkosivustolta.

Tarkastuslista: mitä voit tehdä

- ❑ Aloita arvioimalla kunkin varainkeruustrategian potentiaali ja harkitse mahdollista tavoitetta.
- ❑ Keskustele tavoitteesta klubin virkailijoiden kanssa.
- ❑ Tutustu verkkosivustolla malliklubiin liittyviin tietoihin ja pohdi, voiko klubisi tähdätä korkeammalle ja tulla muiden klubien seuraamaksi esikuvaksi!
- ❑ Kirjoita ylös parhaat strategiasi ja aktiviteettisi ja kokeile niiden suunnittelemista muutamin eri tavoin.

Kokoa tiimi. Perusta toimikunta auttamaan varojen keräämisessä ja yhteyden luomisessa paikkakuntaan.

3

3. vaihe: Kokoa tiimi

Odotan innoissani alkuun pääsemistä! Mutta olen huolissani siitä, että en ehkä voi ottaa tässä johtoasemaa yksin. Voinko pyytää muita jäseniä avuksi?

Kampanja 100:ssa on tehtävää klubin kaikille jäsenille! Kampanjat tarjoavat jäsenille loistavia mahdollisuuksia ottaa vastaan uusia johtajarooleja. Klubisi pyrkimysten johtaminen on todellakin suuri vastuu – sinua kannustetaan kutsumaan muita jäseniä toimimaan kanssasi ja jakamaan vastuu klubisi suunnitelmasta tälle vuodelle.

Klubin LCIF-koordinaattorina haluat ehkä harkita Kampanja 100 -toimikunnan perustamista klubissasi. Tässä on ideoita rooleihin toimikunnassa:

KLUBIN KAMPANJA 100 -TOIMIKUNTA	ROOLIT JA VASTUUT
Kampanja 100 -klubin puheenjohtaja(t)	• Ottaa kokonaisvastuun klubin kampanjan etenemisestä • Voi olla klubin LCIF-koordinaattori
Kampanjan sihteeri tai rahastonhoitaja	• Tukee klubin LCIF-koordinaattoria lahjoitusten ja sitoumusten lähettämisessä • Auttaa seuraamaan kampanjan edistymistä
Jäsenten varainkeruun johtaja	• Ottaa päävastuun yksittäisten jäsenten lahjoituksista, mukaan lukien automaattisista lahjoituksista • Tukee klubin LCIF-koordinaattoria henkilökohtaisten lahjoituspyyntöjen esittämisessä jäsenille
Ei-jäsenten varainkeruun johtaja	• Ottaa päävastuun kampanjasta kertomisesta ja lahjoitusten keräämisestä ei-lioneilta ja paikallisilta yrityksiltä, mukaan lukien vastaavat lahjoitukset jäsenten työnantajilta
Varainkeruutapahtumien vastuuhenkilö	• Ottaa päävastuun varainkeruutapahtumien suunnittelemisesta ja toteuttamisesta Kampanja 100 -aloitteessa

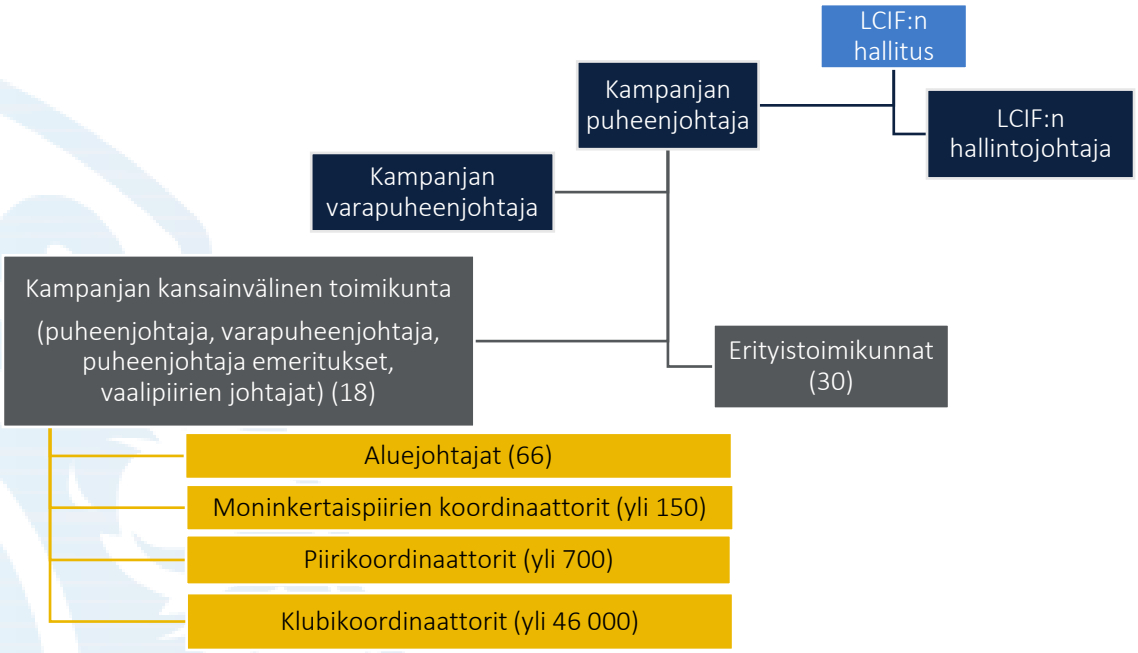
Kun mietit, kuka sopii parhaiten näihin rooleihin, muista seuraavat pätevyysvaatimukset:



Kutsumiesi toimikunnan jäsenten nimikkeet ja lukumäärä voivat määräytyä paikallisten tapojen ja klubin koon mukaan – mutta mahdollisuuksia toki löytyy lisätuen kutsumiseen!

Mikä on suhteeni piirini LCIF-koordinaattoriin?

Klubin LCIF-koordinaattorina kuulut maailmanlaajuiseen lionsjohtajien tiimiin, joka toimii yhdistävänä tekijänä lionien ja säätiön välillä ja tarjoaa heille tapoja osallistua lahjoittajina, puolestapuhujina ja vapaaehtoisina. Klubin LCIF-koordinaattorit ovat suorin linkki paikkakuntiimme:

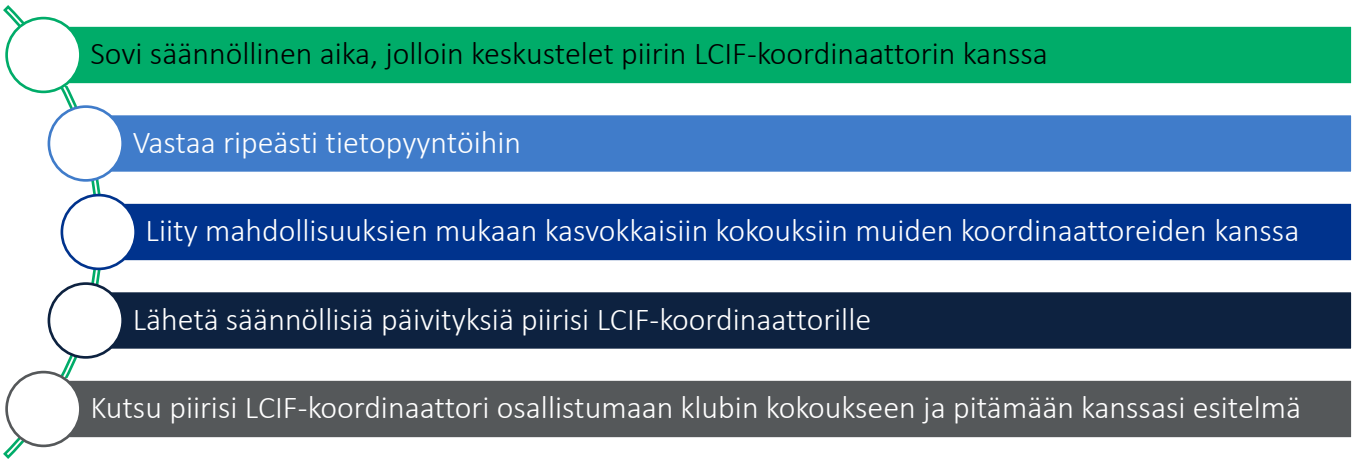


Piirisi LCIF-koordinaattori luottaa siihen, että osallistat klubisi ja toteutat klubisi osuuden piirin tavoitteissa. Hän vuorostaan toimii resurssinasi – hän voi antaa ohjeita liittyen varainkeruustrategioihin, kertoa omalla kohdallaan onnistuneista strategioista, toimittaa saatavillesi LCIF:ltä saatavan lisätuen ja mainostaa loistavaa työtäsi piirin muille klubeille.

Jos et ole vielä aloittanut toimimista piirisi LCIF-koordinaattorin kanssa, näin voit luoda häneen hyvän suhteen:

Tarkastuslista: mitä voit tehdä

- ❑ Tunnista klubisi jäsenet, jotka voivat auttaa sinua kampanjatoimintojen ohjaamisessa.
- ❑ Ota yhteyttä piirisi LCIF-koordinaattoriin sähköpostitse tai puhelimitse sopiaksenne säännöllisen keskusteluajan.
- ❑ Kutsu piirisi LCIF-koordinaattori osallistumaan johonkin klubisi kokoukseen.
- ❑ Luonnostele ja valmistele säännöllisiä päivityksiä piirisi LCIF-koordinaattorille.



Kerää varoja

Tiedän, että klubini on hyvin antelias. Miten saan klubini saavuttamaan täyden antamispotentiaalinsa?

4

Kerää varoja. Tee oma lahjoituksesi ensin. Pyydä sitten muita osallistumaan Kampanja 100:n tukemiseen ja tarjoa heille osallistumistapoja.

Lionit ovat luonnostaan anteliaita. He ovat LCIF:n suurimpia tukijoita ja he myös tukevat klubin projekteja ja monia muita aloitteita paikkakunnillaan. Tiedämme kuitenkin, että entistä useamman lionin on **osallistuttava**, jotta voimme saavuttaa Kampanja 100:n tavoitteet.

Klubin LCIF-koordinaattorina voit auttaa klubiasi keräämään varoja keskittymällä neljään keskeiseen aktiviteettiin:

1. pyydä yksittäisiä jäseniä tekemään **henkilökohtainen lahjoitus tai lahjoitussitoumus**
2. suunnittele **varainkeruutapahtumia**, joiden tuotto menee LCIF:lle
3. harkitse **lahjoittamista** suoraan **klubin rahastosta**
4. Kutsu **paikalliset yritykset ja ei-lionit** liittymään klubiinne LCIF:n tukemiseksi

Tarkastelemme jokaista strategiaa tarkemmin:

1. Yksittäisten jäsenten osallistaminen

Muiden jäsenten kutsuminen tekemään henkilökohtainen lahjoitus on eräs helpoimmista ja nopeimmista tavoista kerätä merkittäviä varoja LCIF:lle ja Kampanja 100:lle. Lionit ovat jo taipuvaisia tukemaan LCIF:ää – LCIF on *heidän* säätiönsä ja sen tarkoitus on tukea lionien antamaa yhteistä palvelua. Nämä vinkit voivat auttaa, kun pyydät muita jäseniä tekemään lahjoituksen tai lahjoitussitoumuksen Kampanja 100:lle:

1

Tee oma lahjoituksesi ensin!
Kun teet oman lahjoituksesi ensin, johdat näyttämällä esimerkkiä ja kutsut muita osallistumaan. Se auttaa myös lisäämään jäsenten luottamusta LCIF:ää kohtaan.

2

Tee siitä helppoa!
Kehota jäseniä lahjoittamaan automaattisesti, MyLion-sovelluksessa tai www.lcif.org/donate-verkkosivulla.

3

Tee lahjoituksesta realistinen!
Pyydä lioneita sitoutumaan viikko- tai kuukausilahjoitukseen – 100 $:n lahjoitussumma on vain **8,33 $ kuukaudessa.**

4

Tee asiasta henkilökohtainen!
Tapaa jäseniä yksittäin tai pienissä ryhmissä ja pyydä heitä osallistumaan. Opi tuntemaan heidän kiinnostuksen kohteensa ja lisää ne pyyntöösi.

5

Tee siitä virallista!
Varmista, että kukin lion täyttää sitoumuslomakkeen ja lähettää sen LCIF:ään.

6

Vaikuta asioihin!
Muista kiittää lioneita heidän sitoumuksestaan ja kerro heille, mitä heidän **lahjoituksensa** LCIF:lle saa aikaan.

Olen valmis pyytämään muita lioneita tukemaan Kampanja 100:aa. Miten paljon minun pitäisi pyytää?

Kaikkia lioneita pyydetään harkitsemaan vähintään 100 $:n vuotuista lahjoitusta kampanjaan, jolloin yhteissummaksi kertyy 300 $. Kolmen vuoden aikana tällainen lahjoitus vastaa vain kahdeksaa dollaria kuukaudessa tai kahta dollaria viikossa.

Saavatko yksittäisen jäsenet Kampanja 100 -tunnustusta? Lasketaanko lahjoitukset osaksi yksittäisen jäsenen Melvin Jones -jäsenyyttä tai progressiivista Melvin Jones -jäsenyyttä?

Kyllä! Kaikki Kampanja 100:aan lahjoittaneet saavat rintaneulan. Yhteensä yli 300 $ lahjoittaneet saavat lisätunnustusta seuraavalla sivulla kerrotun mukaisesti. Kaikki Kampanja 100:aan tehdyt lahjoitukset katsotaan osaksi yksittäisen jäsenen Melvin Jones -jäsenyyttä tai progressiivista Melvin Jones -jäsenyyttä.

Yksityishenkilöiden KAMPANJA 100 -LAHJOITUKSET yhteensä	Välitön tunnustus *(kun maksu tai sitoumus saatu)*	Tunnustus, kun koko lahjoitus tai sitoumus saatu *(saatavilla, kun lahjoitus tai sitoumus on suoritettu)*
15 000 $ – 24 999 $	**KAMPANJA 100 -LAHJOITTAJAN RINTANEULA**	**Lion of Empowerment** -rintaneula PLUS kunniakirja ja laatta, julkisessa tilaisuudessa 
3 000 $ – 14 999 $		**Lion of Commitment -rintaneulan lisäosa** PLUS kunniakirja ja laatta, annetaan julkisessa tilaisuudessa 
1 500 $ – 2 999 $		**Lion of Dedication -rintaneulan lisäosa** PLUS kunniakirja 
900 $ – 1 499 $		**Lion of Action -rintaneulan lisäosa** 
600 $ – 899 $		**Lion of Kindness -rintaneulan lisäosa** 
300 $ – 599 $		**Lion of Service -rintaneulan lisäosa** 
Muut lahjoittajat *(yli 100 $:n kumulatiiviset lahjoitukset 1. heinäkuuta 2017 – 30. kesäkuuta 2021)*		KAIKKI KAMPANJA 100 -LAHJOITTAJAT mainitaan LCIF:n verkkosivustolla *(päivitetään neljännesvuosittain)*

Yllä mainittu tunnustus annetaan kertalahjoituksista ja -sitoumuksista. Tähän sisältyy nimen julkistaminen LCIF:n verkkosivustolla. Vähintään 300 $ lahjoittavat saavat nimensä päämajan lahjoittajien huoneessa olevaan luetteloon. Tunnustukseen liittyvät esineet lähetetään suoraan lahjoittajille, ellei toisin mainita. Lisätunnustusta myönnetään PITKÄAIKAISLAHJOITTAJILLE alla kuvatun mukaisesti.

PITKÄAIKAISLAHJOITTAJILLE ANNETTAVA TUNNUSTUS

Vain lahjoittajille, jotka valitsevat vuosi- tai kuukausilahjoituksen KAMPANJA 100 -LAHJOITUKSILLE. Sisältää yllä mainitut tunnustukset.

Palkintoa A suunnitellaan vielä	***SITOUDU TEKEMÄÄN LAHJOITUS: Sitoudu lahjoittamaan kampanjan jokaisen vuoden aikana*** *ja saat palkinnon A* Joissakin maissa lahjoitus voidaan suorittaa automaattisesti joko luottokortilta tai pankkisiirtona; muissa maissa lahjoittajat voivat tehdä lahjoituksen joka vuosi käyttämällä mitä tahansa hyväksyttyä tapaa. Lähetämme muistutuksen joka vuosi.
Palkintoa B suunnitellaan vielä	***LAHJOITA JOKA KUUKAUSI: Sitoudu lahjoittamaan automaattisesti joka kuukausi*** *ja saat palkinnot A ja B.* Jossain maissa on mahdollista tehdä lahjoitus joka kuukausi joko luottokortilla tai automaattisella pankkisiirrolla. Voit sitoutua lahjoitusten tekemiseen **www.LCIF.org/Donate** -sivulla tai täyttämällä sitoumuslomakkeen. Sitoumuslomakkeella ilmoitettu summa jaetaan 12 yhtä suureen summaan, jotka veloitetaan kuukausittain.

Jotkin klubini jäsenet saattavat pystyä tekemään huomattavan lahjoituksen – jopa 5 000 $, 10 000 $, 25 000 $ tai enemmänkin usean vuoden aikana. Mitä minun pitää tehdä? Saavatko he lisätunnustusta?

Jos klubissasi on jäsen, joka saattaa pystyä tekemään kampanjalle merkittävän lahjoituksen (5 000 $ tai enemmän vuosittain), saat apua ottamalla yhteyttä LCIF:n alueelliseen kehitysasiantuntijaasi. Yli 100 000 $:n ja yli 25 000 $:n lahjoituksista saa erityistunnustusta johtavina ja suurlahjoittajina. Johtavien ja suurlahjoitusten tekijät allekirjoittavat erityisen sitoumuslomakkeen ja he saavat lisätunnustusta merkittävinä lahjoittajina. Koska klubin kaikkien jäsenten lahjoitukset huomioidaan varainkeruupyrkimystenne kokonaissummassa, johtavalla tai suurlahjoituksella on suuri merkitys.

Miten esitän tehokkaan tukipyynnön?

Muiden lionien tuen pyytäminen Kampanja 100:aa varten on helppoa! Sinun tarvitsee vain muistaa tärkeät tässä annetut vinkit:

1. Lahjoita ensin – muut lionit näkevät sinun luottavan LCIF:ään ja noudattavat esimerkkiäsi.
2. Tee se helpoksi – lahjoittaa voi www.lcif.org/donate-sivulla tai MyLion-sovelluksessa.
3. Tee siitä realistinen – pieni kuukausilahjoitus kasvaa suureksi ja johtaa yhä suurempaan vaikutukseen.
4. Tee siitä henkilökohtainen – yhdistä pyyntösi innostukseesi lionina: vaikutat myös muihin.
5. Huomioi lahjoitus – kun lion on valmis lahjoittamaan, kirjaa sitoumus.
6. Vaikuta asioihin – kerro tarinoita lionien vaikutuksesta Kampanja 100:n kautta.

Lahjoituspyynnön esittämisen ja mahdollisten reaktioiden harjoittelemisesta voi olla hyötyä. Voit muokata seuraavan omaan käyttöösi:

PYYNTÖ:

”Haluan pyytää sinua tukemaan Kampanja 100:aa kanssani. En tiedä taloudellista tilannettasi tai mille muille järjestöille lahjoitat, mutta tiedän, miten innostunut ja sitoutunut olet lionien palveluun. Harkitsisitko lahjoittavasi vain 8 $ kuukaudessa, jolloin lahjoituksesi kokonaissumma kolmen vuoden aikana olisi 300 $?

PYYNNÖN JÄLKEEN:

Ole hiljaa ja anna lionin harkita sanomaasi. Hän tarvitsee ehkä hetken ajatella asiaa.

Reagoi sitten hänen vastaukseensa asianmukaisella tavalla.

Jos hän sanoo **KYLLÄ**: Kiitos! Täytetään heti tämä sitoumuskortti ja lähetetään se eteenpäin.

Jos hän suostuu **AJATTELEMAAN ASIAA**: Ehdottomasti. Saanko ottaa sinuun yhteyttä ensi viikolla?

Jos hän suostuu **PIENEMPÄÄN SUMMAAN:** Kiitos! Kaikki Kampanja 100:aan tehdyt lahjoitukset ovat tärkeitä.

Jos hän sanoo **EI:** Ymmärrän. Voinko vastata mihinkään mahdollisiin kysymyksiisi? Kiitos ajastasi.

Kun olet esittänyt pyynnön, on tärkeää saattaa asia päätökseen. Lahjoituksen kirjaaminen antaa lioneille mahdollisuuden saada tunnustusta Kampanja 100:aan tehdystä sitoumuksesta.
Kiitä henkilöä vastauksesta riippumatta. Usein ”ei” tarkoittaa ”ei juuri nyt”. Suhteen ylläpitäminen on tärkeää!

2. Varainkeruutapahtumien suunnittelu

Klubimme pitää varainkeruutapahtumien järjestämisestä ja olemme onnistuneet niissä melko hyvin. Voimmeko sisällyttää tapahtumia suunnitelmaamme?

Varainkeruutapahtumat ovat loistava tapa tuoda yhteen useita klubin jäseniä ja pitää hauskaa! Ne ovat lisäksi loistava tilaisuus kutsua paikkakunnan ei-lioneita oppimaan lisää lionien loistavasta työstä ja liittymään klubiin LCIF:n ja Kampanja 100:n tukemiseksi.

Tiedämme, että monet klubit suunnittelevat ja toteuttavat jo erilaisia varainkeruutapahtumia joka vuosi. Jos ette ole vielä suunnitelleet tällaisia tapahtumia tai edellisestä kerrasta on kulunut aikaa, tässä on muutamia vinkkejä:



3. Lahjoituksen tekeminen klubin rahastosta

Klubimme asettaa vuosittain sivuun varoja hyväntekeväisyyttä varten. Teemme yleensä lahjoituksen LCIF:lle näistä varoista. Voidaanko klubin rahastosta tehdyt lahjoitukset ohjata Kampanja 100:aan?

Kyllä! Monet klubit varaavat varoja klubin rahastosta hyväntekeväisyyteen ja monet näistä klubeista ohjaavat nämä varat LCIF:lle. Tällaiset lahjoitukset ovat klubin johtajille mainio tapa tukea LCIF:ää jäsentensä puolesta.

Klubien tulee noudattaa vakiosääntöjään ja menettelyitään päättäessään, millaisen lahjoituksen ne voivat tehdä rahastostaan LCIF:lle. Klubin rahastosta tehdyt lahjoitukset voivat myös olla hyvä tapa kannustaa yksittäisiä jäseniä tekemään lisälahjoituksia. Klubit voivat harkita vastaavan lahjoituksen tekemistä klubin rahastosta, mikäli yksittäiset jäsenet tekevät tietyn tasoisia lahjoituksia. Tällä tavoin jäsenet voivat kaksinkertaistaa vaikutuksensa!

4. Tuen pyytäminen paikallisilta yrityksiltä ja ei-lioneilta

Paikkakuntamme osoittaa tukea pyrkimyksillemme. Huomioidaanko heidänkin lahjoituksensa?

Kyllä! Tiedämme, että klubeilla on jo hyviä suhteita yrityksiin ja ei-lioneihin. Nämä yritykset ja ystävät ovat jo ehkä tukeneet jotain palveluprojektia tai varainkeruutapahtumaa. Myös muiden paikkakuntalaisten ja klubien ulkopuolisten ryhmien kutsuminen mukaan on tärkeää, jotta saavutamme tavoitteemme ja jatkamme tiedon levittämistä lionien upeasta työstä.

Tässä on muutamia vinkkejä auttamaan yhteyden ottamisessa paikallisiin yrityksiin ja paikkakuntalaisiin:



Tarkastuslista: mitä voit tehdä

- ❑ Tee oma lahjoituksesi tai lahjoitussitoumuksesi LCIF:lle
  - Harkitse tekeväsi 100 dollarin lahjoitus vuosittain kolmen vuoden ajan – tämä on vain 2 $ viikossa tai 8 $ kuukaudessa!
  - Jos pystyt, harkitse lahjoitusta päästäksesi Melvin Jones- tai progressiivisen Melvin Jones -jäsenyyden seuraavalle tasolle – tai tee vastaavan suuruinen lahjoitus antaaksesi jollekin toiselle jäsenelle tunnustuksena Melvin Jones -jäsenyyden.
- ❑ Kutsu muut lionit tukemaan Kampanja 100:aa
  - Aloita klubin jäsenistä, jotka saattaisivat harkita PMJF- ja MJF-jäsenyyttä.
  - Tapaa tällaiset jäsenet kasvokkain.
  - Jos klubinne on suuri, harkitse toimikunnan perustamista näiden vierailujen tukemista varten – saat lisätietoja Kokoa tiimi -kohdasta.
- ❑ Pohtikaa yhdessä ideoita varainkeruutapahtumaa varten tai harkitkaa aiemman, jo LCIF:ää tukevan tapahtuman korostamista tai laajentamista
  - Jos haluatte toteuttaa useampia tapahtumia, harkitse toimikunnan perustamista tämän suunnitelman tukemista varten – saat lisätietoja Kokoa tiimi -kohdasta.
- ❑ Pyydä kokousta klubin virkailijoiden kanssa keskustellaksenne lahjoittamisesta klubin rahastosta
- ❑ Kutsu moninkertaispiirin/piirin koordinaattori pitämään esitelmä klubin kokouksessa tai tapahtumassa
- ❑ Tutki yrityksiä, jotka tukevat jo klubiasi, ja ota selville ohjataanko niiden lahjoitukset tavallisesti maailmanlaajuisiin avustuskohteisiimme keskittyville organisaatioille
- ❑ Kysy jäseniltä, tekevätkö heidän työnantajansa vastaavan lahjoituksen, jos he lahjoittavat LCIF:lle

Aloitetaan!

Kiitos vielä, että otit vastaan tämän erittäin tärkeän johtajaroolin. Sinä ja klubisi autatte meitä lähemmäs tavoitteidemme saavuttamista!

Tässä on täysi tarkastuslista siitä, mitä voit tehdä heti:

Tarkastuslista: mitä voit tehdä

- ❑ Täytä tarinankertomisopas valmistautuessasi kertomaan oman Kampanja 100 -tarinasi.
- ❑ Tutustu LCIF:n verkkosivustolla käytettävissä oleviin resursseihin.
- ❑ Harjoittele tarinasi kertomista piirisi LCIF-koordinaattorille ja alueesi klubikoordinaattoreille.
- ❑ Tutustu apurahaohjelmiin ja piirissäsi myönnettyihin apurahoihin.
- ❑ Tee oma lahjoituksesi tai lahjoitussitoumuksesi LCIF:lle.
    - Harkitse 100 dollarin vuosittaista lahjoitusta kolmen vuoden ajan – vain 2 $ viikossa!
    - Jos pystyt, harkitse lahjoitusta saavuttaaksesi MJF- tai PMJF-jäsenyyden seuraavan tason.
- ❑ Kirjoita ylös syyt, joiden vuoksi lahjoitat ja minkä vuoksi myös muiden lionien tulisi lahjoittaa.
- ❑ Aloita arvioimalla kunkin varainkeruustrategian potentiaali ja harkitse mahdollista tavoitetta.
- ❑ Tapaa klubisi virkailijat keskustellaksesi tavoitteestasi ja aloita pyrkimykset kohti 100 dollarin jäsenkohtaisen keskiarvon tavoitetta.
- ❑ Tutustu malliklubin tietoihin verkkosivustolla ja pohdi, voisiko klubisi tähdätä sitäkin korkeammalle.
- ❑ Kirjoita muistiin parhaimmat varainkeruun strategiasi ja aktiviteettisi ja kokeile niiden suunnittelemista muutamin eri tavoin.
- ❑ Aloita sellaisten klubin jäsenten tunnistaminen, jotka sopisivat kampanjatoimikuntaan.
- ❑ Aloita säännöllinen kommunikointi piirisi LCIF-koordinaattorin kanssa ja kutsu hänet klubin kokoukseen.
- ❑ Aloita sellaisten klubin jäsenten tunnistaminen, jotka voisivat harkita MJF-tason lahjoituksia.
- ❑ Pyydä kokousta klubin virkailijoiden kanssa keskustellaksenne mahdollisuudesta tehdä lahjoitus klubin rahastosta.
- ❑ Pohtikaa yhdessä ideoita varainkeruutapahtumaa varten tai harkitkaa aiemman, jo LCIF:ää tukevan tapahtuman päivittämistä.
- ❑ Tutki yrityksiä, jotka tukevat jo klubiasi, ja ota selville ohjataanko niiden lahjoitukset tavallisesti maailmanlaajuisiin avustuskohteisiimme keskittyville organisaatioille.
- ❑ Kysy jäseniltä, tekevätkö heidän työnantajansa vastaavan lahjoituksen, jos he lahjoittavat LCIF:lle.

Kiitos halustasi toimia johtajana! Muutetaan maailmaa yhdessä!

Kampanja 100 -tarinasi laatiminen – Tarinankertomisopas

<u>Osa 1</u>: Tämä opas auttaa sinua luomaan Kampanja 100 -tarinasi. Kun olet valmis, hallussasi on valmiit personoidut esitelmämuistiinpanot, joita voit käyttää klubin johtajille ja muille jäsenille esitelmöidessäsi. Nämä esitelmämuistiinpanot voivat olla sopivia myös ensimmäiseen kokoukseesi klubin virkailijoiden kanssa. Kokoa ideasi vastaamalla kysymyksiin ja tiivistä sitten ajatuksesi 1–2 lauseeseen kutakin aihetta kohti. Aloitamme esittelemällä LCIF:n ja Kampanja 100:n.

Mikä Kampanja 100 on ja mitä se merkitsee minulle?

Esittelyni (nimi jne.):

_____
_____
_____

Miksi ryhdyin lioniksi:

_____
_____
_____

LCIF:n rooli liontarinassasi (miten koet LCIF:n vaikuttavat elämääsi lionina):

_____
_____
_____

Miksi olet innoissasi mukana Kampanja 100:ssa:

_____
_____
_____

Mitä Kampanja 100:ssa tullaan saavuttamaan:

_____
_____
_____

<u>Osa 2</u>: Pohdi nyt, miten voit pyytää jäseniä osallistumaan kampanjaan ja miten voit auttaa.

Mitkä ovat joitain tapoja, joiden avulla klubisi lionit voivat tukea Kampanja 100:aa?

Jäsenemme ja klubimme voivat osallistua Kampanja 100:aan seuraavin tavoin:

_____
_____
_____
_____

Klubin LCIF-koordinaattorina autan klubiamme:

_____
_____
_____
_____

Toin mukanani joitakin materiaaleja, joiden avulla pääsemme alkuun, kuten:

_____
_____
_____
_____

<u>Osa 3</u>: Keskustele seuraavaksi klubin virkailijoiden kanssa varainkeruutavoitteen asettamisesta ja saavuttamisesta.

Mitä klubimme voi tehdä tukeakseen Kampanja 100:aa? Mikä on yksittäisen lahjoituksen vaikutus?

Klubimme voi auttaa tekemään vaikutuksen asettamalla klubin tavoitteen tälle vuodelle. Tavoitteen asettaminen on tärkeää, koska:

_____
_____
_____

Olen pohtinut, mikä tavoitteemme voisi olla. Jos se tuntuu haastavalta, uskon voivamme saavuttaa sen näillä perusteilla:

_____
_____
_____

Yksittäisten jäsenten tekemät lahjoitukset ovat erittäin tärkeitä Kampanja 100:n onnistumisten kannalta. Sinä ja kaikki muut jäsenemme voitte johtaa näyttämällä esimerkkiä ja osallistumalla seuraavin tavoin:

_____
_____
_____

Klubimme onnistuu, jos meillä on suunnitelma. Tässä on joitakin ideoita, joiden avulla pääsemme alkuun:

_____
_____
_____

Kun olemme valmiita aloittamaan, meidän tulee tehdä se seuraavasti:

_____
_____
_____

<u>Osa 4</u>: Tunnustuksen antaminen, toimintakutsu ja loppupuheenvuoro

Millaiset tunnustusmahdollisuudet kannustavat toimintaan? Mikä toimintakutsu motivoi klubin johtajia osallistumaan?

Jos uskot, että jotkin klubin jäsenet saavat motivaatiota tunnustuksen saamisesta, kampanjaan liittyy uusia tunnustusmahdollisuuksia:

_____
_____
_____
_____

Muistutus – ensimmäiset toimenpiteemme ovat:

_____
_____
_____
_____

Ennen kuin lopetan, haluan vielä korostaa, miksi Kampanja 100 on tärkeä ja miten se hyödyttää klubiamme:

_____
_____
_____
_____

Yhdessä meillä on mahdollisuus muuttaa maailmaa. Kiitos palvelustanne ja anteliaisuudestanne!



Lions Clubs International
FOUNDATION

300 W. 22nd St.
Oak Brook, IL 60523, USA
+1 (630) 571-5466
Campaign100@lionsclubs.org