

Les objectifs en matière de développement de l'effectif mettent l'accent sur : *inviter pour avoir un impact, la création de nouveaux clubs et la fidélisation de l'effectif*. En formulant des objectifs autour de ces points, vous contribuez à l'objectif de LCI Forward de servir 200 millions de personnes par an en favorisant le développement et la croissance de l'effectif.



DONNÉES DE L'ANNÉE PRÉCÉDENTE

5

MOYENNE SUR 5 ANS

INVITER POUR AVOIR UN IMPACT



5

Recrutement de nouveaux membres dans des clubs existants

Sur la base des données fournies, lister le nombre de nouveaux membres que votre district va recruter chaque trimestre.

A ASTUCE

▶ Encouragez les clubs à formuler des objectifs de service clairs et à identifier l'impact local. Rappelez aux clubs de communiquer ces informations aux nouveaux membres pour les sensibiliser à l'impact du service Lions.

1 ^{er} trimestre	
2 ^e trimestre	
3 ^e trimestre	
4 ^e trimestre	
Année d'exercice	

Déclaration d'objectif :

À la fin du 4^e trimestre, le district aura ajouté un total de _____ nouveaux membres.

Actions :

Plusieurs choix possibles :

- Mon district établira _____ branches de club.
- Mon district intronisera _____ nouveaux Lions de moins de 40 ans.
- Dans mon district, _____ Leos deviendront Lions.
- Mon district organisera au moins _____ évènements dédiés au développement de l'effectif.
- Tous les clubs de mon district formuleront des objectifs de développement de l'effectif de club.
- Mon district utilisera et fera la promotion des ressources en matière de développement de l'effectif pour atteindre son objectif (ex : *Guide Il suffit de demander !*, *Guide du président de commission Effectif de club avec idées d'intronisation*, *Évaluation des besoins locaux*, *Subventions Développement de l'effectif*).
- Autres actions pour atteindre cet objectif :

CRÉATION DE CLUBS

Nouveaux clubs et membres fondateurs



5

ASTUCE

Vous cherchez une approche nouvelle pour créer de nouveaux clubs ? Les clubs spécialisés regroupent des membres partageant une passion, une profession, un intérêt pour une cause ou une origine culturelle. Identifier des groupes d'amis, de collègues ou autres qui partagent le même intérêt et leur proposer de créer un club spécialisé.

Sur la base des données fournies, lister le nombre de nouveaux clubs/membres fondateurs que votre district va créer/recruter chaque trimestre. Vous devez avoir **20** membres fondateurs pour chaque nouveau club.

	Nouveaux clubs	Membres fondateurs (au minimum 20 par club)
1 ^{er} trimestre		
2 ^e trimestre		
3 ^e trimestre		
4 ^e trimestre		
Année d'exercice		

Déclaration d'objectif :

À la fin du 4^e trimestre, le district aura ajouté _____ nouveaux clubs avec le nombre minimum de _____ membres fondateurs.

Actions :

Plusieurs choix possibles :

- Mon district s'assurera que tous ses Lions Guides sont certifiés et assignés à de nouveaux clubs.
- Mon district organisera un atelier Création de nouveaux clubs.
- Mon district parrainera ____ Leos clubs.
- Mon district créera ____ clubs spécialisés. Lister les types d'intérêt communs : _____
- Mon district créera ____ clubs universitaires à _____ (Étab. scolaire/Université).
- Mon district utilisera et fera la promotion des ressources en matière d'effectif pour atteindre son objectif (ex : *Guide Développement de l'effectif*, *Guide Création de nouveaux clubs*, *Guide Il suffit de demander !*)
- Autres actions pour atteindre cet objectif :

FIDÉLISATION DE L'EFFECTIF



5

Accroître l'implication des membres

A ASTUCE

▶ **Rappelez aux clubs que la satisfaction et l'implication de leurs Lions contribuent à l'expérience globale vécue par nos membres. Travailler ensemble pour s'assurer que chaque membre éprouve un sentiment d'appartenance à la famille Lions, résoudre les conflits au sein du club et favoriser une expérience positive pour chaque Lion.**

Sur la base des données fournies, lister la perte d'effectif maximum à laquelle votre district s'attend chaque trimestre.

1 ^{er} trimestre	
2 ^e trimestre	
3 ^e trimestre	
4 ^e trimestre	
Année d'exercice	

Déclaration d'objectif :

À la fin du 4^e trimestre, la perte d'effectif du district ne dépassera pas _____ membres.

Actions :

Plusieurs choix possibles :

- Mes coordinateurs SMA de district feront la promotion de l'enquête *Que pensez-vous de votre club ?*
- Mon district utilisera *Initiative Qualité du club* pour soutenir la fidélisation des membres.
- Mes coordinateurs SMA de district s'assureront que tous les clubs mènent une orientation efficace des nouveaux membres.
- Mon district interrogera les Lions qui ont quitté leur club afin de mieux comprendre et d'évaluer comment améliorer la satisfaction des membres.
- Autres actions pour atteindre cet objectif :
