Die Mitgliedschaftsziele konzentrieren sich auf: *Einladen zur Erweiterung unseres Wirkungsbereichs, Gründung neuer Clubs und Mitgliedererhaltung* Indem Sie Ziele in Bezug auf diese drei Datenpunkte setzen, tragen Sie zu unserem LCI Forward-Ziel, 200 Millionen Menschen pro Jahr zu helfen, bei, indem Sie Mitgliedschaftswachstum und -entwicklung unterstützen.

 VORJAHRESDATEN

5 5-JAHRES-DURCHSCHNITT

 _____ 5 _____

EINLADEN ZUR ERWEITERUNG UNSERES WIRKUNGSBEREICHS

Neue Mitglieder in bestehenden Clubs

Geben Sie basierend auf den bereitgestellten Datentrends die angestrebte Zahl der neuen Mitglieder, die Ihr Distrikt pro Quartal gewinnen wird, an.

TIPP

Regen Sie Clubs dazu an, klare Hilfsziele zu setzen und die potenziellen Auswirkungen auf die Gemeinschaft zu ermitteln. Erinnern Sie Clubs daran, diese Informationen mit potenziellen neuen Mitgliedern zu teilen, um sie für die positiven Auswirkungen einer Lions-Mitgliedschaft zu begeistern.

1. Quartal	
2. Quartal	
3. Quartal	
4. Quartal	
Geschäftsjahr	0

Zielaussage:

Der Distrikt wird bis zum Endes des 4. Quartals insgesamt _____ neue Mitglieder aufnehmen.

Handlungsschritte:

Alles Zutreffende bitte ankreuzen:

- ☐ Mein Distrikt wird ____ Clubzweige etablieren.
- ☐ Mein Distrikt wird ____ neue Lions unter 40 Jahren aufnehmen.
- ☐ Mein Distrikt wird aus ____ Leos Lions machen.
- ☐ Mein Distrikt wird mindestens ____ Veranstaltung(en) für Mitgliedschaftswachstum organisieren.
- ☐ Alle Clubs in meinem Distrikt werden individuelle Mitgliedschaftsziele setzen.
- ☐ Mein Distrikt wird Mitgliedschaftsressourcen nutzen und fördern, um unser Ziel zu erreichen (*z. B. Leitfaden „Fragen Sie einfach!“, Leitfaden für Clubbeauftragte für Mitgliedschaft mit Ideen zur Aufnahme neuer Mitglieder, Analyse von Gemeinschaftsbedürfnissen, Zuschuss für Mitgliedschaftsentwicklung).*
- ☐ Zusätzliche Handlungsschritte zur Erreichung dieses Ziels:

1 _____

_____

_____

GRÜNDUNG NEUER CLUBS

Neue Clubs und Gründungsmitglieder



5

Geben Sie basierend auf den bereitgestellten Datentrends die angestrebte Zahl der neuen Clubs/Gründungsmitglieder, die Ihr Distrikt pro Quartal gewinnen wird, an. Sie müssen für jeden neuen Club **20** Gründungsmitglieder haben.

TIPP

Suchen Sie nach neuen Möglichkeiten, neue Clubs zu gründen? Spezialclubmitglieder teilen besondere Gemeinsamkeiten wie Interessen, einen Beruf, ein Anliegen oder eine Kultur. Ermitteln Sie Gruppen von Freunden oder Mitarbeitern, die ein gemeinsames Interesse teilen und bringen Sie sie dazu, einen Spezialclub zu gründen!

	Neue Clubs	**Gründungsmitglieder** *(mindestens 20 pro Club)*
1. Quartal		
2. Quartal		
3. Quartal		
4. Quartal		
Geschäftsjahr	0	0

Zielaussage:

Der Distrikt wird bis zum Endes des 4. Quartals _____ neue Clubs mit mindestens _____ Gründungsmitgliedern gründen.

Handlungsschritte:

Alles Zutreffende bitte ankreuzen:

- ☐ Mein Distrikt wird sicherstellen, dass alle Beratenden Lions zertifiziert und neuen Clubs zugewiesen sind.
- ☐ Mein Distrikt wird einen Workshop zur Gründung neuer Clubs veranstalten.
- ☐ Mein Distrikt wird ____ Leo Clubs gründen.
- ☐ Mein Distrikt wird ____ Spezialclub(s) gründen. Geben Sie die gemeinsamen Interessen an: _____
- ☐ Mein Distrikt wird ____ Club(s) an Universitäten gründen.
- ☐ Mein Distrikt wird Mitgliedschaftsressourcen nutzen und fördern, um unser Ziel zu erreichen (*z. B. Zuschüsse für Mitgliedschaftsentwicklung, Leitfaden zur Gründung neuer Clubs, Leitfaden „Fragen Sie einfach!“).*
- ☐ Zusätzliche Handlungsschritte zur Erreichung dieses Ziels:

_____

_____

_____

_____

_____

_____

MITGLIEDERERHALTUNG

Mitgliederbeteiligung steigern



5

Geben Sie basierend auf den bereitgestellten Datentrends die maximale Anzahl der Mitgliederaustritte, die Ihr Distrikt pro Quartal erwartet, an.

TIPP

Erinnern Sie Clubs daran, dass die Zufriedenheit und Beteiligung der Mitglieder zum Gesamterlebnis unserer Mitglieder beiträgt. Arbeiten Sie zusammen, um sicherzustellen, dass jedes Mitglied sich als Teil unserer Lions-Familie fühlt, lösen Sie jegliche Konflikte in Clubs und fördern Sie ein insgesamt positives Erlebnis für alle unsere Lions.

1. Quartal	
2. Quartal	
3. Quartal	
4. Quartal	
Geschäftsjahr	0

Zielaussage:

Die Mitgliederaustritte im Distrikt werden bis zum Ende des 4. Quartals keine _____ Mitglieder überschreiten.

Handlungsschritte:

Alles Zutreffende bitte ankreuzen:

- ☐ Meine GAT-Distriktkoordinatoren wird die Umfrage „Wie schneidet Ihr Club ab?" fördern.
- ☐ Mein Distrikt wird das Club-Quality-Initiative-Programm nutzen, um die Mitgliedererhaltung zu unterstützen.
- ☐ Meine GAT-Distriktkoordinatoren werden sicherstellen, dass alle Clubs effektive Orientierungen für neue Mitglieder durchführen.
- ☐ Mein Distrikt wird ehemalige Mitglieder befragen, um besser zu verstehen und zu evaluieren, wie die Zufriedenheit der Mitglieder verbessert werden kann.
- ☐ Zusätzliche Handlungsschritte zur Erreichung dieses Ziels:

_____

_____

_____

_____

_____

NETTOWACHSTUMSZIEL

Bitte berechnen Sie basierend auf den von Ihnen gesetzten Zielen für Ihren Distrikt das erwartete Nettowachstumsziel. Wenn Sie nicht der Meinung sind, dass das Nettowachstumsziel realistisch und bis zum Ende des Jahres erreichbar ist, überprüfen Sie bitte Ihre Zielaussagen und passen Sie sie bei Bedarf an, bevor Sie sie einreichen.

_____ + _____ − _____ = 0

Geschäftsjahresziel für Einladung zur Erweiterung unseres Wirkungsbereichs + Geschäftsjahresziel für Gründungsmitglieder - Geschäftsjahresziel für Mitgliedererhaltung = Nettowachstumsziel

PERSÖNLICHER DATENPUNKT

Erstellen Sie Ihr eigenes Ziel und Ihren eigenen Handlungsplan

☐ **Persönliches Ziel und Handlungsschritte**