

LCIF 자원 봉사자 코디네이터

강한 재단 구축,
더 나은 세상 만들기



기금 모금 안내 법인 및 재단 기부

국제 라이온스 재단(LCIF)의 기부 대부분은 개인 회원이나 클럽에서 모금됩니다. 그러나 법인과 재단 기부도 자금 지원의 중요한 소스입니다. 법인과 재단 파트너 기관들로부터의 CSFII를 위한 기록적인 기부는 법인과 재단이 라이온스와 파트너 관계를 맺고 싶어한다는 것을 나타냅니다. 이는 재단이 계속 성장하는 데 중요한 요소입니다.

지역 법인과 재단의 기부는 개인 및 클럽 지원과 다릅니다. 다음 지침은 지역 법인이나 재단 지원을 성공적으로 이끌어내는 기초입니다.

1. 회사 또는 재단에 소속된 혹은 직접적인 관계를 갖고 있는, 연락처가 될 수 있는 사람을 찾으십시오.

회사 또는 재단에 관계된 라이온 연락인을 두는 것이 기부 요청을 발전시키는 데 중요한 요소가 됩니다. 관계를 새로 만들기 보다는 이미 존재하는 관계를 이용하는 편이 유리합니다. 라이온 연락원은 제안사항을 제출하고 이를 지지할 수 있습니다.

2. 회사 또는 재단의 자금 지원 우선 순위는 LCIF의 미션과 비슷해야 함이 중요합니다.

회사 또는 재단 자체의 자선 우선 순위가 LCIF의 미션과 비슷한 회사 또는 재단의 기부를 확보하는 것이 중요합니다. 회사 또는 재단은 자신들의 자선활동 목표와 같지 않은 곳에 기부할 가능성은 없습니다.

3. 회사 또는 재단의 기부 역사를 검토하여 적절한 기부 요청 수준을 결정할 수 있습니다.

회사 또는 재단의 이전 기부 패턴은 지원 수준을 결정하는 데 도움을 줍니다. 알맞은 기부 요청은 성공적인 기금 모금의 중요한 구성 요소입니다.

용도를 지정하지 않은 1,000달러의 비지정 기부금을 통해 국제재단을 후원하는 현지 사업체, 법인 혹은 재단에 대해서는 그들의 지원에 대한 감사로 법인 플라크를 수여합니다.

LCIF 개발 직원은 법인과 재단에 접근할 수 있는 최고의 전략을 제공해 줄 수 있습니다. 이들 직원은 이 같은 과정에 도움이 될 수 있는 추가 도구와 특정한 방향을 제공해줄 수 있습니다.

더 높은 수준에서 LCIF를 지원할 수 있는 법인이나 재단을 알고 있는 경우 이 가이드 뒤에 있는 Corporate Humanitarian Partnership Program을 참조하고 LCIF 개발 직원에 문의하여 구체적인 계획을 준비할 수 있도록 하십시오.

법인 박애 파트너십 프로그램

라이온스 클럽 국제재단(LCIF) 법인 박애 파트너십 프로그램은 법인 파트너들을 존중한다는 국제재단의 사명감을 나타내는 것입니다. LCIF는 우리의 임무, 즉 기본적인 인도주의 봉사사업을 수행하고 있는 라이온스 클럽들을 지원한다는 우리의 임무 추진에 대한 인식 증대와 기금을 확보하게 해줄 수 있는 관계구축에 관심을 갖고 있습니다.

2007년 7월 LCIF는 Dalberg Global Development Advisers 및 United Nations Global Compact와 공동으로 Financial Times에서 수집한 등급에 따르면, 파트너 관계를 맺을 수 있는 전세계 최고의 비정부 기관(NGO)으로 선정되었습니다. 등급은 NGO 및 국제 기관과 관계를 갖고 있는 445개 회사에 의해 34개 글로벌 단체가 평가된 것입니다. LCIF는 빠르게 성장하는 비영리 단체들 중 프로그램 실행, 커뮤니케이션, 적응성 및 신뢰도 부문에서 최고 점수를 받았습니다.

회사가 얻을 수 있는 혜택:

- 매달 평균 800,000회 방문을 기록하는 웹사이트 및 로컬 케이블 스테이션에서 제공하는 비디오 매거진에 특집으로 실릴 수 있는 기회
- 전세계 17,000 이상의 회원이 모이는 라이온스의 국제 대회에서 받는 인정
- 31개판 및 21개 언어로 발행 부수 131만부를 자랑하는 THE LION 매거진에 광고를 게재할 수 있는 기회
- LCIF 웹사이트와 연례 보고 때 받는 인정
- 202개국에서 130만 명의 라이온스 클럽 회원들에게 알려질 수 있는 기회

법인 파트너는 기부 수준에 따라 3년에서 5년에 걸쳐 다양한 방식과 서약으로 프로그램에 참가할 수 있습니다. 추가 파트너십 기회는 공익 마케팅 프로그램, 제품 로열티 프로모션 및 특별 행사 스폰서십을 포함합니다.

수준 1 -

미화 100,000 ~ 249,999 달러

(매년 최소 서약 50,000 달러)

멤버십 혜택:

- THE LION 매거진의 국제판에서 특별 발표 및 인정 광고
- Gift Planning 뉴스레터의 ForSight에 특집 게재
- 특별한 LCIF/LCI 글로벌 국제 행사에 초대
- 파트너십을 발표하는 보도 자료
- 파트너십 기간 동안 웹사이트 및 연례 보고 때 공로 인정
- 국제대회 때 특별 기부자 공로인식 행사에 초대

수준 2 -

미화 250,000 ~ 499,999 달러

멤버십 혜택은 모든 수준 4 이상을 포함:

- 본부에 전시되는 파트너십 인정
- 국제 대회 때 프로그램 인정

수준 3 -

미화 500,000 ~ 999,999 달러

멤버십 혜택은 모든 수준 3 이상을 포함:

- 특정 LCIF 인도주의 사업을 스폰서 할 수 있는 선택권
- 공동 브랜드 및 광고 기회(승인 시)
- 국제대회에 초대되어 총회 개시 체크 프레젠테이션, 전시 부스, 특별 기부 인정, 프로그램 인정 및 사인판

수준 4 -

미화 1,000,000 달러 이상

모든 법인 인도주의 파트너십 혜택을 포함하는 맞춤형 책임 계획:

- 국내 언론에 게재되는 특별발표 및 공로인정 광고
- 매년 LCIF 인도주의 사업 현장 방문 및 그 외 수준 1 파트너들과의 만남
- 라이온스 분기별 비디오 매거진의 특집

