

La Sponsorizzazione è una Responsabilità Importante



Lions Clubs International è un'organizzazione forte, orgogliosa della sua storia ricca di risultati e realizzazioni. Al centro del suo successo sta l'impegno dei soci dei club, che dedicano la loro attenzione e il loro tempo al servizio della comunità in cui vivono. Per essere all'altezza di questa lunga storia di successi all'interno delle comunità di cui fanno parte, tutti i soci Lions del vostro club devono attirare e sponsorizzare nuovi soci.

La sponsorizzazione dei nuovi soci non è un singolo passo isolato: è qualcosa di più. Un socio Lions che voglia essere uno sponsor deve assumere, di volta in volta, diversi ruoli, e cioè quelli di:

- Reclutatore
- Ospite
- Mentore

Il reclutatore

I nuovi soci sono la linfa vitale dei club. Chi riesce a coinvolgere nuovi soci arricchisce il suo club di nuovi talenti, nuove idee e nuovo entusiasmo.

Bisogna cercare persone energiche e piene di entusiasmo che abbiano il desiderio di fare la differenza nella comunità in cui vivono.

Con esse dovrete condividere il vostro entusiasmo per il club, e tutto quel che sapete dell'organizzazione dei Lions. Parlate di ciò che i Lions stanno facendo a livello locale e nazionale. Fategli vedere. . .

- gli articoli della rivista THE LION
- gli articoli di giornale che parlano delle attività dei Lions
- i progetti realizzati dai Lions o grazie ai fondi raccolti dai Lions



Informatevi quali siano le attività che li interessano e mettete in luce gli sforzi compiuti dai Lions in questi campi, o spiegate loro che il vostro club potrebbe essere interessato a espandere le sue attività in nuovi campi.

Offritevi di rispondere alle domande relative al club, alle sue attività e alle sue linee direttive.

Invitateli a un evento sponsorizzato dal vostro club. Assicuratevi di accoglierli quando arrivano, fateli sentire i benvenuti e presentateli agli altri Lions impegnati nell'evento.

Presentate loro i tanti vantaggi dell'adesione, come la possibilità di conoscere nuove persone, coltivare relazioni, apprendere nuove capacità e, naturalmente, la soddisfazione che viene dall'aiutare gli altri.

L'ospite

Riuscire a far sentire apprezzati, desiderati e ben accolti i potenziali nuovi soci può essere ciò che fa la differenza nella loro decisione di aderire al club. Un ospite dovrebbe fare le seguenti cose:

- invitarli ad una riunione del club ed offrirsi di accompagnarli ad essa.
- farli sentire i benvenuti alla riunione. non mancate di presentarli ad altri Lions, e di farli sedere accanto a dei soci pieni di entusiasmo.
- chiedere all'officer del club, con il debito anticipo, di fare uno sforzo particolare per accogliere i potenziali nuovi soci.
- cercare di coinvolgerli nelle discussioni che si svolgono nella riunione. proporre loro di prendere parte anch'essi a una delle attività di cui si è parlato nella riunione stessa.

Se un vostro socio potenziale diventa un socio Lion, non dimenticate di mettere in programma la sua Cerimonia di Investitura. Ricordate che ogni nuovo socio da voi reclutato vale un credito per ottenere un Premio Chiave per i soci. Le Chiavi per i soci vengono assegnate per il reclutamento di 2, 5, 10, 15, 20, 25, 50, 75, 100, 150, 200, 250, 300, 350, 400, 450 e 500 soci. La chiave viene assegnata allo sponsor una volta che il nuovo socio sia rimasto socio Lion per un anno e un giorno.

Mentori

Le responsabilità dello sponsor non cessano nel momento in cui il socio potenziale viene investito della qualità di socio Lion. Aiutare i nuovi soci a crescere all'interno dell'organizzazione significa che essi continueranno a essere soci Lion. Un mentore dovrebbe fare le seguenti cose:

- continuare a presentare i nuovi soci ai Lions che ancora non hanno potuto conoscere, aiutandoli a sentirsi parte del gruppo.
- offrirsi di accompagnarli alle riunioni e tenersi in contatto con loro
- assicurarsi che abbiano la possibilità di esprimere le loro idee e opinioni
- essere per loro di ispirazione e consiglio
- prendere in considerazione la possibilità di entrare nel Programma Mentori Lions, nel cui ambito sia voi che il nuovo socio avrete la possibilità di continuare a crescere come Lions.
- incoraggiare il socio Lion da voi sponsorizzato a essere attivo e a dimostrarsi all'altezza del motto dei Lions:

Noi serviamo

