



Comment présenter votre Leo Club

Qu'est-ce qu'un argumentaire de recrutement ?

C'est simplement une conversation courte avec quelqu'un que vous aimeriez voir rejoindre votre club Leo. L'idée, c'est d'attirer *rapidement* l'attention de la personne, de lui expliquer l'objectif de votre club et surtout pourquoi ce serait bénéfique pour elle de devenir un Leo. Il doit être suffisamment concis pour tenir dans la durée d'un trajet en ascenseur sur quelques étages - c'est pourquoi on l'appelle parfois un « discours d'ascenseur » ! Ce genre de conversation inclue souvent une anecdote personnelle sur les raisons pour lesquelles vous adorez les Leos, afin d'intéresser le membre potentiel. Un récit efficace peut encourager de nouveaux membres à vous rejoindre dans vos actions, tout en faisant prendre conscience des causes et des personnes que vous soutenez. Il devrait toujours se conclure par un partage d'informations sur comment le membre potentiel peut en apprendre davantage ou comment rejoindre votre club.

Conseils pour un argumentaire de recrutement efficace

- Envisagez de demander à la personne ce qui l'intéresse ou ce qui la passionne.
- Faites le lien avec les activités de votre club Leo.
- Demandez à la personne leur contact ou partagez le vôtre.
- Entraînez-vous avec un ami puis essayer de convaincre quelqu'un que vous souhaitez voir rejoindre votre Leo club.

Par exemple ?

Vous souhaitez avoir un impact positif sur votre école ou votre communauté, rejoindre une organisation internationale et acquérir de nouvelles compétences ? Un Leo club vous conviendrait parfaitement ! Les Leo clubs sont actifs au sein de leur communauté et réalisent des projets de service amusants qui aident la population locale. Nous y apprenons à être de grands leaders tout en développant nos compétences, en construisant des liens et en nous rapprochant de notre communauté. En tant que Leo club, nous sommes soutenus par le Lions International, la plus grande organisation de services au monde qui permet de décupler notre impact.

Prenez votre ordinateur portable ou du papier — il est temps d'écrire votre propre argumentaire !

- Quelles informations sont importantes à partager dans votre propre argumentaire ?
- Comment initier la conversation ?
- À quel moment avez-vous établi un lien profond avec les Leos ? Comment intégrer cet exemple dans votre argumentaire ?
- Quels détails sur les Leos voulez-vous inclure ?
- Quel est votre objectif final ? Souhaitez-vous inviter la personne à une activité de service ou un événement ? Réfléchissez-y : quels avantages y a-t-il à adopter cette approche plutôt que de simplement demander à quelqu'un de rejoindre votre Leo club ?

Autres ressources

- [Playlist YouTube du programme Leo clubs : exemples d'argumentaires de recrutement](#)
- [Ressources : Comité consultatif du programme Leo Clubs](#)
- [Ressources: Présentations éclair Lions](#)