



青少獅會

會員發展主席指南

身為青少獅會的會員發展主席，您在分會的健康、長久性和服務社區的能力方面有著關鍵角色。本指南將幫助您確保您的會員獲得有意義、有影響和有收穫的分會體驗。

## 著手開始

### 為您的角色做準備

在您開始前，花點時間了解您的新角色並做好準備。如果有前任分會會員發展主席的話，請與他/她聯繫，了解哪些措施有效，哪些措施無效。您也可以與輔導獅子會的會員發展主席會面討論想法。最後，與您的分會秘書聯繫，確保您目前的電子郵件地址正確，以便您可以定期收到來自 Lions International 的訊息，其中包含可幫助您成功的工具和資源。

### 職責

分會會員發展主席透過招募新會員並幫助為第一年會員創造良好的分會體驗來管理會員成長。

- 與青少獅會幹部和輔導獅子會制定會員策略
- 為分會設定會員招募目標
- 協調和舉辦招募新會員活動
- 與青少獅會會長和青少獅會顧問協調 10 月的青少獅會員增長月
- 與您的青少獅會會長和秘書合作，確保在 Lion Portal（獅子會門戶網站）中加入新會員
- 協調好新會員和現有會員的會員表格
- 在新會員加入的第一年中提供支持，包括確保青少獅感受到與其他分會會員的聯繫、回答他們的問題，以及成為第一線聯繫人

### 每位分會會員發展主席的首要任務

1. 制定會員成長計劃
2. 列出潛在會員名單，包括要求您的分會識別潛在會員，並採取後續行動以確保他們收到加入分會的邀請
3. 在服務方案和活動中宣傳分會
4. 確保新會員接受入會講習
5. 幫助營造正面的分會氛圍
6. 與您的區或複合區會員發展主席合作（如果有）
7. 透過社群媒體創建線上形象

### 採取行動以得成功

- 與您的分會會長、副會長或青少獅會顧問合作
- 營造溫馨的分會環境，讓會員知道他們是您的服務和分會的重要組成部分，從而留住會員
- 鼓勵分會會員邀請新會員，並幫助為所有人創造正面的分會會員體驗
- 確保與其他分會幹部合作，為新會員提供新會員入會講習
- 收到潛在會員資訊後立即聯繫
- 建立行事曆，列出您今年的計劃



- 與貴區和複合區的其他會員發展主席以及您輔導的獅子會聯繫
- 發展並領導一支專注於制定和實施會員目標和行動計劃的團隊
- 遵循全球會員發展措施流程

## 全球會員發展措施

全球會員發展措施是 **Lions International** 為獅子會建立的創新流程，也被推薦用於幫助青少獅會實現長期會員成長和保留。這個措施提供了一個經過測試的流程來分享您的願景、發現新機會並共同制定共同目標。以下概述的步驟可協助指導您擔任青少獅會會員發展主席的角色。

### 建立團隊：為貴分會做好準備

開始的最佳方式便是成立以會員發展為焦點的團隊，幫助您完成任務。考慮包含以下的分會成員：

- 去年的會員發展主席
- 明年的潛在會員發展主席
- 任何對招募或會員滿意度有興趣的分會會員

此團隊能幫助您將會員滿意度列為優先事項，並達到貴分會的成長。將前任和未來的分會會員發展主席納入您的團隊中，確保會員發展的工作在各年度中順利交接，並確保您了解在貴分會內可行與不可行的見解。

### 建立願景：建立貴分會的願景

透過設定目標，您可以為會員提供奮鬥的目標。將您的目標分解為小型、可管理的目標，並努力朝向會員發展及會員滿意的里程碑前進。

### 建立計劃：實施貴分會的成長計劃

透過使您的會員參與會員成長計劃和達成目標和倡議的流程之中來發展並實施您的會員成長計劃。

### 建立成功：慶祝貴分會的會員成長

了解評估、分享、支持、表揚的流程，並視情況進行改變。

### 採取行動

實現目標的最佳方法就是開始行動。請務必讓您的會員參與進來，以便他們能夠參與整個流程以及您的成功。



## 衡量成功

以下是一些關於如何衡量您的角色是否成功的方法。

- 比前一年至少多舉辦一次社區會員招募活動
- 新會員數比前一年增加
- 聯絡至少兩位前會員，鼓勵他們重返分會
- 與上一年相比，會員總數增加
- 保留 85%的會員
- 舉辦新會員入會講席並鼓勵新會員參與

## 讓新會員為您的分會注入活力

每個分會都需要會員以達成其服務目標，而招募這些會員是每個人的責任。新會員提供新的想法，新的方案和其他改善貴社區的方式。

以下為一些您可以開始進行的方式。

- 為分會的會員增長制定計劃
- 透過確定您的分會為什麼需要新會員，以及您的分會需要什麼樣的會員，讓您的分會做好開始會員招募的準備
- 讓自己了解 Lions International 提供給青少獅會員的機會和資源，例如獎項、獅子會學習中心、理事會政策、撥款等。
- 鼓勵招募新會員並向分會會員推廣獎勵計劃
- 確保新會員擁有有效的電子郵件地址，以助他們接收來自 Lions International 的有用通訊
- 在服務活動期間招募會員；舉辦有趣的活動，邀請社區成員參加是極佳的招募工具

## 潛在的新會員

- 社區領導人
- 親戚
- 與您或您的分會會員有業務往來的人或同事
- 朋友
- 鄰居
- 教友
- 當地專業人士

## 分會通訊

以下列出了促進分會活動和吸引可能受邀加入分會的潛在會員的方法。

- 網站
- 電子郵件
- 現場會議
- 社區活動
- 社交媒體
- 直銷線上團體
- 所屬機構/網絡
- WhatsApp



## 激勵會員

### 新會員檢查單

您的職責之一是確保新會員的問題得到解答，並對他們在分會的體驗感到滿意。使用以下問題來確保新會員感受到您的分會的歡迎和重視。

- 我有把他們介紹給分會裡的每個人嗎？
- 我是否鼓勵他們參加分會活動？
- 我是否為他們提供了新會員入會講習？

### 青少獅的獎項和表揚

Lions International 提供會員獎勵和表揚機會，以突顯青少獅和分會的成就。請務必與您分會的青少獅分享這些機會，鼓勵他們邀請新會員並保有現有會員的滿意度。

- **青少獅十月會員成長獎:** 青少獅會顧問可將此獎項頒發給任何 10 月期間在 Lion Portal（獅子會門戶網站）上報告招募三名或以上新會員的青少獅。為了讓青少獅獲得此獎項，青少獅會顧問必須在 11 月 15 日之前提交提名表。
- **青少獅會和輔導獅子會週年紀念章:** 獲得認證五週年的青少獅會及其輔導獅子會可收到青少獅會計畫部的職員寄來的週年紀念布章。此後，每隔五年的週年紀念都會寄送一次布章。

我們的國際總會長也可能提出特別倡議。請確保您留在 Lions International 的電子郵件地址正確，以獲取這些倡議的最新資訊。還有其他幾個青少獅獎項和表揚機會，請訪問 [lionsclubs.org](https://lionsclubs.org) 以獲得更多資訊。

## Lions International

Lions International 收集並分享最佳實踐和成功故事，因此請讓我們知道如何讓您的新會員感到更受歡迎並慶祝您分會的長期會員！發送電子郵件給年輕獅友和青少獅團隊：[leo@lionsclubs.org](mailto:leo@lionsclubs.org)。

