



建立当地合作伙伴关系

狮子会和少狮会深知，携手合作有助于我们共创更多成果。这便是与贵社区志同道合的组织建立合作伙伴关系，是提高服务项目的能见度、影响力和质量的绝佳方式的原因。本指南将帮助贵会做好建立合作伙伴关系方面的准备，并帮助贵会明确和接洽潜在合作伙伴。

基本概况

什么是合作伙伴关系？

- » 有着共同利益，并且同意携手朝着共同目标迈进的一群组织

我们为什么要与其他组织建立合作伙伴关系？

- » 与贵会实现优势互补，弥补能力上的不足
- » 贡献出额外的资产和技能，以完善贵会的服务项目
- » 为实现共同目标同舟共济

我们可以与谁建立合作伙伴关系？

- » 非政府组织 (NGO)
- » 私营企业/公司
- » 政府机关

优秀合作伙伴应具有的特征

- ▶ 共同的目标和价值观
- ▶ 在专业知识领域与合作伙伴形成互补
- ▶ 出色的沟通能力；反应敏捷
- ▶ 热衷于志愿服务/服务
- ▶ 具有良好的组织能力；独立自主

应多加注意的迹象

- ▶ 目标和价值观不一致
- ▶ 为合作伙伴做出的贡献不明确
- ▶ 沟通困难；响应迟缓
- ▶ 缺乏热情和动力
- ▶ 缺乏条理性；言行不一致

活动 1

我们希望从合作伙伴身上得到什么？

着手建立合作伙伴关系的最佳方式就是确定您希望从合作伙伴身上得到什么？狮子会和少狮会及社区需求评估 (CCNA) 是一个非常实用的工具，可以成为帮助您确定社区针对服务的需求与机会，以及贵会的优势和有待提升的领域。如果需要，可使用该资源以作为建立合作伙伴关系的第一步。

请使用下方工作表回答有关贵会的重要问题。

1 贵会的优势和有待提升的领域

请列出贵会可以为潜在合作伙伴贡献哪些优势。

请列出贵会有待提升的领域。

2 合作伙伴贡献

为强化我们的项目，本会需要哪些技能、资产和/或资源？

3 潜在合作伙伴

我们在 CCNA 活动 3 中对话的服务提供商中，是否有可以贡献出这些技能、资产和资源的服务提供商？

我们的会员与可以贡献出这些技能、资产和资源的个人或组织之间存在何种联系？

潜在合作伙伴：_____ 联系人：_____

联系方式：_____



活动 2

贵会是否已准备好接洽潜在合作伙伴?

请选择您在上一页活动 1 中确定的其中一个潜在合作伙伴。

潜在合作伙伴: _____

建立潜在合作伙伴关系的目标: _____

请使用下方的检查清单确定贵会是否已准备好接洽该潜在合作伙伴。

<input type="checkbox"/> 是 <input type="checkbox"/> 否	我们了解本会的优势和有待提升的领域。
<input type="checkbox"/> 是 <input type="checkbox"/> 否	我们知道我们想要实施什么类型的服务项目。
<input type="checkbox"/> 是 <input type="checkbox"/> 否	我们知道为了优化我们的服务项目, 需要潜在合作伙伴提供哪些帮助。
<input type="checkbox"/> 是 <input type="checkbox"/> 否	我们知道我们可以为潜在合作伙伴做出哪些方面的贡献。
<input type="checkbox"/> 是 <input type="checkbox"/> 否	我们已经准备好与潜在合作伙伴商讨共同目的和目标。

下一步

如果贵会对以上大部分陈述的回答都是“是”：
恭喜！您已经准备好接洽潜在合作伙伴。请转到活动 3。

如果贵会对以上大部分陈述的回答都是“否”：
是因为该检查清单上的问题太难回答了吗？如果是这样，请考虑花些时间来重新评估。贵会可使用以下资源，为建立合作伙伴关系做下一步准备：



协会质量举措
旨在帮助协会识别改进机会的策略
规划工具



狮子会学习中心
涵盖从冲突解决到目标设定和公开演讲等
主题的在线培训中心

活动 3

如何接洽潜在合作伙伴?

一旦考虑到贵会的需求并且识别了可提升贵社区影响力的合作伙伴机会后,您便会想要与潜在合作伙伴进行接洽并开始对话。

请使用下方的工作表,规划与潜在合作伙伴之间的对话。

对话策略	注释
进行自我介绍 说明您发起会议或致电的原因。	
提供一些背景 分享有关国际狮子会和贵会的关键详情: <ul style="list-style-type: none"> » 关于我们 » 贵会的背景和社区的服务工作 » 贵会未来的目标 	
分享目标和机遇 <ul style="list-style-type: none"> » 分享您想与对方合作开展的具体项目 » 探讨双方携手合作可以实现怎样的影响力,以及您为什么感兴趣想以潜在合作伙伴的身份与他们开展合作 » 就您的潜在合作伙伴将如何从这段合作伙伴关系中获益和/或获得认可发表观点 	
仔细倾听并作出反应 考虑他们的观点,并准备好提供有关贵会、资源和服务项目理念的更多信息。	
确定下一步 <ul style="list-style-type: none"> » 您还将与谁进行交谈? » 如何向前推进? 	



快速提示

- ▶ 徽标和商标的使用必须遵守国际狮子会商标政策和国际狮子会品牌准则,有关详情请参见 Lionsclubs.org 的“资源中心”

建立合作伙伴关系为提升影响力提供了一个很好的方式!当您可以有效地开展合作并清楚地沟通时,便可以实现有益于贵会、合作伙伴及贵社区的共同目标。
良好的合作伙伴关系是一种双赢的关系。

