**LCIF-Clubkoordinator-Schulung – Test für 2. Webinar**

1. Welche vier Dinge können Sie tun, um erfolgreich zu sein?
   1. Von Ihren Erfahrungen berichten, einen Plan ausarbeiten, ein Team zusammenstellen und Spenden sammeln
   2. Zuschüsse beantragen, von Ihren Erfahrungen berichten, Spenden sammeln und Auszeichnungen verleihen
   3. Spenden sammeln, Zuschüsse beantragen, neue Mitglieder gewinnen und Präsentationen geben
   4. Eine Veranstaltung organisieren, sich mit lokalen Unternehmen treffen, ein Team zusammenstellen, einen Plan ausarbeiten

*Antwort: A.*

1. Wie bereiten Sie einen Erfahrungsbericht vor?
   1. Machen Sie sich bewusst, warum Sie helfen
   2. Seien Sie sich über die positiven Auswirkungen von LCIF auf unsere Gemeinschaft bewusst
   3. Füllen Sie die Orientierungshilfe in Ihrem Leitfaden aus
   4. Alle oben genannten Antworten

*Antwort: D.*

1. Wählen sämtliche Artikel aus, die Ihnen als Werbemittel für die Campaign 100 zur Verfügung stehen:
   1. Broschüren
   2. Videos
   3. PowerPoint-Präsentationen
   4. Displays
   5. Flugblätter

*Antwort: A, B, C und E*

1. Welche Fundraising-Strategien sollten Sie in Ihren Jahresplan aufnehmen?
   1. Spenden einzelner Mitglieder
   2. Spendenaktionen
   3. Unterstützung von lokalen Unternehmen und Nicht-Lions
   4. Spenden aus der Club-Kasse
   5. Alle oben genannten Antworten

*Antwort: E.*

1. Welches Ziel kann Ihr Club aus Ihrer Sicht dieses Jahr erreichen? Sie können mehr als eines auswählen.
   1. 100 % Mitgliederbeteiligung
   2. 100 % Mitgliederbeteiligung von mindestens 100 USD pro Mitglied
   3. Eine Spende aus der Club-Kasse oder die Veranstaltung einer Spendenaktion
   4. Ein Musterclub werden
2. Was ist für einen Musterclub das durchschnittliche Mindestspendenziel?
   1. 750 USD pro Mitglied pro Jahr, über drei Jahre
   2. 750 USD pro Mitglied ab dem 1. Juli 2017 bis zum 30. Juni 2022
   3. 300 USD pro Mitglied ab dem 1. Juli 2017 bis zum 30. Juni 2022
   4. 100 USD pro Mitglied pro Jahr, über drei Jahre

*Antwort: B*

1. Können Sie andere Mitglieder Ihres Clubs bitten, einen Campaign 100-Clubausschuss zu bilden?
   1. Ja
   2. Nein

*Antwort: A.*

1. Welche dieser Antworten ist KEIN guter Ansatz, um eine Beziehung zu Ihrem LCIF-Distriktkoordinator aufzubauen?
   1. Häufige Updates schicken
   2. Ihn einladen, gemeinsam mit Ihnen eine Präsentation vor Ihrem Club zu geben
   3. Darauf warten, bis Ihr Koordinator Sie kontaktiert
   4. Eine regelmäßige Zeit für ein Telefongespräch planen

*Antwort: C.*

1. Haben Sie Ihrem LCIF-Distriktkoordinator gesagt, dass Sie an diesem Webinar teilnehmen?
   1. Ja
   2. Nein
2. Falls nein, wissen Sie, wer Ihr Distriktkoordinator ist und wie Sie ihn kontaktieren können?
   1. Ja
   2. Nein
3. Nutzen Sie bitte das nachstehende Leerfeld, um Kommentare zu diesem Webinar zu hinterlassen.

*Platz für Kommentare – maximal 500 Zeichen*