



Lions Clubs International

ORGANIZACIÓN DE UN NUEVO CLUB

Guía para la formación de nuevos clubes



Guía para la formación de nuevos clubes

Índice de materias

¿Por qué organizar un nuevo club de Leones?	2
Elección del formato del club	2
Pasos en la formación de un nuevo club	3
Primer paso: Determinar las áreas de oportunidad	3
Segundo paso: Desarrollar el equipo de extensión	4
Tercer paso: Llevar a cabo un estudio del potencial del área	5
Cuarto paso: Promocionar el nuevo club en la comunidad	5
Quinto paso: Captar socios fundadores	7
Sexto paso: Desarrollo del nuevo club	7
Séptimo paso: Solicitud de un nuevo club	9
Descuentos de cuotas de fundación disponibles	10
Aprobación de la Carta Constitutiva	11
Desarrollo continuo del club	11
Premios de desarrollo de nuevos clubes	11
Nota de cierre	12

Guía para la formación de nuevos clubes

¿Por qué organizar un nuevo club de Leones?

Nosotros servimos. Tenemos más voluntarios en más lugares que cualquier otra organización de servicio del mundo. Desde 1917, los clubes de Leones han ofrecido a la gente la oportunidad de hacer algo por sus comunidades en compensación y ayudar a los necesitados. Cada vez que se reúne un club de Leones, se reducen los problemas y las comunidades mejoran. Esto se debe a que ayudamos donde más se necesita, en nuestras propias comunidades y en todo el mundo, con la integridad y la energía que nos caracterizan.

Organizar nuevos clubes de Leones da a más personas la oportunidad de generar un cambio, ayudar a los necesitados e introducir nuevos proyectos en las comunidades locales. No existe límite al lugar o al número de clubes basados en la comunidad que pueden formarse. Dondequiera que haya una necesidad, un club de Leones puede ayudar.

A lo largo de los años, a medida que las necesidades comunitarias han ido aumentando, los Leones han ampliado su enfoque para incluir esfuerzos humanitarios. Cada club de Leones es autónomo, de modo que puede elegir aquellos proyectos y actividades que mejor encajen con el estilo de vida de sus socios y que generen el mayor impacto posible en la comunidad.

La siguiente información ofrece unas directrices generales para ayudarle a organizar nuevos clubes de Leones en su zona. Adapte las estrategias y técnicas según sea necesario para amoldarlas a las culturas y tradiciones locales.

Privilegios de la afiliación

Hay muchas razones para formar parte de un club de Leones. Como León, usted:

- Ayudará a su comunidad y adquirirá habilidades valiosas

- Impactará la vida de la gente, tanto en el ámbito local como internacional
- Aprenderá a ser líder y a dirigir una organización muy respetada
- Se relacionará con empresarios de su comunidad y de todo el mundo
- Dará energía a su vida y se divertirá
- Recibirá una suscripción a la revista LION

Crecerá personal y profesionalmente. Y sabrá que lo que hace vale la pena y se aprecia.

Elección del formato del club

Nuestro mundo está cambiando y el voluntariado de hoy busca nuevas maneras de atender asuntos relevantes y de servir de una manera que se acomode a su estilo de vida. Nuestra tradición son los clubes comunitarios, pero entendemos que este modelo no es siempre adecuado para todos. Por eso ofrecemos diversos formatos de clubes entre los cuales elegir:

- **Los clubes de Leones tradicionales** están integrados por grupos de ciudadanos con interés en atender las necesidades que haya en la comunidad. Ofrece la flexibilidad de llegar a nuevos grupos de personas y servir a varias comunidades.
- **Los Clubes de Leones Nuevo Siglo** están ideados para adultos jóvenes de hasta 35 años de edad en el momento de la fundación del club, y ofrecen flexibilidad que se ajusta al atareado estilo de vida de los socios. Los socios se reúnen y sirven cuando disponen de tiempo libre – se comunican, manejan y administran el club a través de la Web. Siete años después de la constitución de un club, se puede invitar a participar a miembros de la comunidad de otras edades.
- **Los clubes de Leones Universitarios** fueron diseñados para estudiantes universitarios, administradores, profesores, exalumnos y otros individuos con vocación de servicio comunitario. Los socios sirven a la comunidad universitaria y a la vez se desarrollan como líderes y profesionales. Además, los estudiantes tienen derecho a recibir un descuento especial en la cuota que hace más asequible la afiliación (más información en la página 10).
- **Los clubes Lioness** ofrecen a socias y exsocias Lioness la oportunidad de retener su historial de servicio Lioness y a la vez disfrutar los beneficios y privilegios de socias Leones. Las socias y exsocias Lioness reciben crédito por sus años de servicio Lioness y son reconocidas con un prendedor Lioness especial.
- **Los clubes de Leones Leo** ofrecen una transición sencilla desde los clubes Leo a los de Leones mediante descuentos especiales en las cuotas de Leos que han concluido su servicio y a sus compañeros (más información en la página 10).

Para constituir un club de Leones Leo, se necesita un mínimo de 10 Leos que hayan concluido su servicio Leo y que sean menores de 30 años.

- **Los clubes filiales** permiten que se formen sucursales de clubes de Leones, con un pequeño grupo de socios para dar servicio a la comunidad. Los socios de una filial son parte del club de Leones “matriz”, pero tienen sus propios proyectos y actividades.

Usted también puede empezar un club de Leones nuevo, al igual que un club tradicional, basándose en sus intereses y circunstancias:

- Quizás disfrute de un pasatiempo o haya un proyecto comunitario en el que le gustaría trabajar o desee servir como voluntario junto con compañeros de trabajo. Si este es el caso, puede fundar un club de interés común con los posibles socios nuevos.
- Quizás desee organizar un club al que pertenezcan socios de áreas geográficas distantes o cuyas reuniones se realicen por Internet por razones de comodidad. Si es así un club de Leones Cibernético le ayudaría a organizar un club a través de Internet. Un club de Leones Cibernético se constituye de la misma manera que un club tradicional.
 - * Recordatorio – La política de la Junta Directiva exige que el 75% de los socios fundadores residan o trabajen en el distrito múltiple del nuevo club.
- O, tal vez prefiera trabajar en proyectos que sirven a las personas con discapacidad intelectual. Si es así, un club de Leones Campeones que apoya las Olimpiadas Especiales podría ser una buena opción para usted. Solicite o descargue un folleto (EX-546) o una copia de la Guía de Clubes de Leones Campeones (EX-547).

Todos los tipos de clubes de Leones que estén al día en sus obligaciones tienen la capacidad de votar en las convenciones de distrito, de distrito múltiple e internacionales, solicitar subvenciones de LCIF, además de beneficiarse de las oportunidades de servicio, capacitación y liderato que se ofrecen a todos los clubes de Leones.

Pasos en la formación de nuevos clubes

El proceso de fundación de un nuevo club de Leones o de formación de un club filial debe tardar entre cuatro y ocho semanas. Si se demora más de ocho semanas, se corre el riesgo de que los socios pierdan interés y dejen el club antes de que éste se organice formalmente. Los nuevos clubes deben estar basados en las necesidades de la comunidad; una vez que se encuentra dicha necesidad, es fácil fundar un nuevo club.

Para organizar un nuevo club de Leones, necesitará:

- 20 o más socios fundadores
- Un club, zona, región, gabinete o comité de distrito patrocinador
- Solicitud de Carta Constitutiva debidamente cumplimentada e informe de socios fundadores
- Aprobación del Gobernador de Distrito
- Cuotas de fundación y formularios de certificación

Si no se ha determinado la ubicación del nuevo club o si no se han reunido 20 socios fundadores, los siguientes pasos serán especialmente útiles para el éxito de la fundación del club.

Para organizar un club filial, necesitará:

- Un mínimo de cinco socios de club filial
- Presidente, secretario y tesorero electos del club filial
- Un club patrocinador y un enlace de club filial
- Que el gobernador de distrito esté informado
- Formulario de notificación cumplimentado

Primer paso: Determinar las áreas de oportunidad

Busque una necesidad y cúbrela

Comience por crear una lista de comunidades del distrito que se beneficiarían de la presencia de un nuevo club. Incluya tanto las comunidades sin clubes de Leones como las áreas que se beneficiarían de la presencia de un club de Leones adicional.

Considere lo siguiente:

- Tamaño de la población
- Clubes de servicio y organizaciones comunitarias actuales
- Posibilidades de proyectos locales y beneficios para el área
- Grupos de personas que actualmente no están siendo captadas por clubes de Leones existentes

- Jóvenes profesionales, mujeres, comunidades étnicas y demás grupos no representados
- Ubicación de posibles clubes de Leones patrocinadores más cercanos

Segundo paso: Desarrollar el equipo de extensión

Obtenga el apoyo de un club de Leones patrocinador

Una vez que se ha redactado la lista de posibles ubicaciones del club, reúnanse con los dirigentes de los clubes patrocinadores potenciales en el área a fin de obtener su apoyo y recopilar nombres de posibles futuros socios y demás contactos. Identifique a los individuos a los que les gustaría colaborar en el desarrollo del nuevo club y establezca un equipo de extensión.

Cualquier club que esté al día en sus obligaciones puede patrocinar un club de Leones en su distrito. Si hay más de un club de Leones interesado en patrocinar el nuevo club, aliente al gobernador de distrito a nombrar un club para que sea el patrocinador principal y un segundo club para que actúe como copatrocinador. El club patrocinador principal debe pertenecer al mismo distrito que el nuevo club. No obstante, el club copatrocinador puede pertenecer a cualquier área.

Los clubes patrocinadores tienen que:

- Apoyar al León o Leones orientadores
- Verificar que todos los socios fundadores reúnan los requisitos para ser socio León
- Celebrar una reunión de organización eficaz
- Supervisar que todos los socios reciban orientación adecuada
- Ser uno de los anfitriones de la ceremonia de entrega de la carta constitutiva
- Procurar la participación del distrito
- Alentar las funciones entre los clubes
- Ayudar al club nuevo con sus planes de retención y aumento de socios
- Ayudar al nuevo club a programar sus reuniones
- Apoyar las actividades del club nuevo
- Ayudar al club cuando así se requiera
- Ofrecer orientación pero no interferir

Además, el club patrocinador generalmente adquirirá el estandarte y el mazo para presentarlos al nuevo club durante la ceremonia de entrega de Carta Constitutiva.

Desarrollar el equipo de extensión

Tenga en cuenta a los siguientes voluntarios para apoyar la fundación de un club o la formación de un club filial:

- Un León organizador que se encargue de coordinar los esfuerzos de extensión
- Dos Leones, además del León organizador, para investigar el lugar (consulte el paso 3)
- Dos Leones que promocionen el nuevo club en la comunidad (consulte el paso 4)
- Leones que sirvan reclutando equipos y que se sientan cómodos abordando a empresarios y líderes comunitarios (consulte el paso 5)
- Dos Leones orientadores que ayuden en la capacitación de los nuevos dirigentes de club y proporcionen ayuda según se necesite
- Uno o más Leones que realicen el seguimiento de cada contacto potencial

El equipo de extensión puede incluir socios del club patrocinador, Leones que vivan o trabajen en el área y personas ajenas al Leonismo que estén interesados en la formación del nuevo club. Los Leones pueden prestar servicio en múltiples puestos, pero debe tenerse cuidado de que los voluntarios no se vean sobrecargados de trabajo.

Leones que pueden ayudar

La presencia de los siguientes Leones puede ser decisiva a la hora de desarrollar un nuevo club:

- **Coordinador del Equipo Global de Aumento de Socios (GMT) del Distrito** – Se nombra un coordinador del GMT en el distrito para que ayude a poner en práctica estrategias locales de aumento de socios y promover iniciativas de afiliación en los clubes según sea necesario. El coordinador del GLT del distrito también es responsable de la organización de la capacitación del León Orientador Certificado y de asegurar que la orientación para nuevos socios se lleve a cabo de forma efectiva.
- **Equipo de Aumento de Socios y Clubes** – El equipo de aumento de socios y clubes, que está compuesto del coordinador del GMT del distrito, primer vicegobernador del distrito y uno o dos Leones más, se concentra en hacer crecer los clubes nuevos y los ya establecidos. Estos individuos tienen la experiencia y deseo de ayudar a constituir nuevos clubes y conocen los recursos disponibles en la asociación.

- **León Orientador y León Orientador Certificado** – Se exhorta a los gobernadores de distrito a que nombren dos Leones orientadores, preferentemente Leones orientadores certificados, para orientar al nuevo club durante los primeros dos años de existencia, orientar y capacitar a los dirigentes del nuevo club y motivar y apoyar el crecimiento del nuevo club.

Tercer paso: Llevar a cabo un estudio del potencial del área

El propósito de realizar una investigación sobre el desarrollo del sitio es evaluar las necesidades de la comunidad, medir la viabilidad de la fundación de un nuevo club y recopilar información relevante. Aunque el objetivo de la investigación no es captar socios, deben tenerse en cuenta los contactos conseguidos durante la visita para realizar una visita posterior durante la fase de captación.

Comunicación con los dirigentes comunitarios

El organizador del club, y preferentemente dos Leones experimentados, deben pasar un día visitando a los siguientes dirigentes comunitarios:

1. **Director Ejecutivo de la Cámara de Comercio**
 - a. Obtener una lista de socios de la cámara
 - b. Consultar sobre otros clubes de servicio en el área
 - c. Consultar sobre posibles lugares de reunión
2. **Alcalde y demás dirigentes comunitarios**
 - a. Obtener aprobación para el nuevo club
 - b. Discutir las necesidades de la comunidad
 - c. Ver si existen otras organizaciones comunitarias, qué hacen y cuándo se reúnen
3. **Administradores escolares (supervisores y directores)**
 - a. Obtener aprobación para analizar proyectos del nuevo club con miembros del personal escolar
 - b. Consultar sobre posibles programas para jóvenes o la necesidad de implementar un club Leo
4. **Funcionarios de agencias de orden público, bomberos, organismos de servicios humanos y grupos empresariales**
 - a. Identificar y analizar posibles necesidades comunitarias

Pase unos 15 minutos con cada dirigente comunitario y explique que está recopilando información para la formación de un nuevo club de Leones. Pida una tarjeta de visita a cada contacto y los nombres de otros dirigentes comunitarios que puedan estar interesados.

Visite posibles lugares de reunión

Visite hoteles y restaurantes locales para encontrar posibles lugares de reunión para la primera y segunda reunión. Consulte disponibilidad y precios de salas de reuniones.

Cuarto paso: Promocionar el nuevo club en la comunidad

Antes de comenzar la fase de captación de socios, y a lo largo de la fase de desarrollo del club, designe algunos voluntarios para lanzar un esfuerzo local de relaciones públicas. Para lanzar una campaña exitosa, primero identifique socios potenciales y desarrolle una campaña que destaque el mensaje deseado para atraer al grupo demográfico en cuestión.

Herramientas de relaciones públicas

El Departamento de Relaciones Públicas de Lions Clubs International ha desarrollado varias herramientas de relaciones públicas que le ayudarán a comunicar nuestro mensaje de servicio. Visite www.lionsclubs.org y busque “comunicar sus actividades” para obtener guías de relaciones públicas, modelos de comunicados de prensa, presentaciones audiovisuales, anuncios de servicio público, material promocional y mucho más.

Haga saber que se aproxima la formación de un club de Leones con este modelo de comunicado de prensa:

Quinto paso: Captar socios fundadores

El siguiente paso es determinar cómo se captarán los socios. En general, existen cuatro formas de desarrollar un club de Leones. Las cuatro estrategias incluyen:

- **Campañas:** Captación de dirigentes comunitarios mediante visitas personales no programadas
- **Captación limitada:** Invitación únicamente a personas recomendadas por dirigentes comunitarios clave
- **Conversión de grupo:** Reunión con un grupo establecido de personas interesadas en prestar servicio comunitario como Leones
- **Desarrollo de filial:** Captación de un pequeño núcleo de personas que se unen a un club matriz existente con el fin de lanzar un proyecto local

Una de las formas más eficaces de captar socios para un nuevo club es comunicarse personalmente con los líderes comunitarios y empresariales. Aunque muchos Leones pueden no sentirse seguros sobre si deben abordar a

líderes para analizar la propuesta Leonística, generalmente descubren que muchas personas conocen las actividades de los Leones y tienen un muy buen concepto de la asociación. La razón por la que muchas

personas no se unen a los Leones es que sencillamente nunca se les ha pedido.

Para más información contacte a:
(Nombre)
(Teléfono)
(Dirección electrónica)

Para difusión inmediata

NUEVO CLUB DE LEONES FORMADO EN (CIUDAD)

(Ciudad, fecha) — Se formará un nuevo club de Leones en (ciudad) el (fecha) cuando (n.º de socios fundadores) hombres y mujeres se den cita para la ceremonia de entrega de la Carta Constitutiva del Club de Leones de (nombre) en (lugar) a las (hora).

Durante la ceremonia, (nombre del Gobernador de Distrito o del dignatario Leonístico de rango más alto) presentará a los socios del nuevo club la Carta Constitutiva oficial. Los socios del Club de Leones de (nombre del club patrocinador), que han patrocinado la formación del Club de Leones de (nombre del nuevo club), también asistirán para felicitar a los socios del nuevo club.

“Me enorgullece dar la bienvenida a estos nuevos Leones. (Ciudad) se sentirá orgullosa de tener un grupo tan excelente prestando servicio a la comunidad”, dijo (nombre del Gobernador de Distrito, dignatario local o presidente del club patrocinador).

El Club de Leones de (nombre del nuevo club) planea participar en (lista de actividades).

El Club de Leones de (nombre) se reunirá el (día de la semana/mes) a las (hora) en (lugar). Los clubes de Leones son hombres y mujeres que trabajan juntos para atender las necesidades apremiantes de la comunidad. Para obtener más información o participar en el Club de Leones de (nombre), sírvase contactar a (nombre) al (número de teléfono y dirección web si es pertinente).

La Asociación Internacional de Clubes de Leones es la organización de clubes de servicio más grande del mundo y cuenta con casi 1,35 millones de socios distribuidos en aproximadamente 45.000 clubes de más de 200 países y áreas geográficas de todo el mundo. Desde 1917, los clubes de Leones ayudan a los ciegos y otros discapacitados de la vista y están dedicados al servicio comunitario y a servir a los jóvenes de todo el mundo. Encontrarán más información sobre la Asociación Internacional de Clubes de Leones en el sitio Web, www.lionsclubs.org.

###

Seguimiento de contactos potenciales

Todos los días, recopile información sobre nuevos socios y contactos generados por cada equipo, y clasifíquelos en cuatro categorías:

- **Grupo 1: Socios fundadores** (que han llenado una solicitud y pagado la cuota de fundación): envíe una carta de felicitación con la fecha, hora y lugar de la primera reunión del club.
- **Grupo 2: Futuros contactos de gran interés** (puede que vengan a la reunión del club pero no han llenado una solicitud): envíe una carta invitándoles a la reunión.
- **Grupo 3: Otros futuros contactos** (puede que estén interesados pero no pudieron asistir a la reunión del club): manténgalos en la lista de correo de futuras reuniones y comuníquese con ellos luego de la primera reunión para informarles sobre el progreso del club. Siga invitándolos para que se involucren.
- **Grupo 4: Futuros contactos posibles** (nombres de personas que pudieran estar interesadas). Determine un horario para comunicarse con ellos personalmente.

Envíe a cada contacto y nuevo socio una carta personalizada confirmando la fecha, hora y lugar de la reunión. Utilice un membrete profesional y firme la carta personalmente.

Para obtener más ideas, un modelo de guión para visitas personales y cartas de seguimiento, visite el sitio web de los Leones en www.lionsclubs.org y busque “Taller de extensión”. Algunos materiales pueden estar disponibles sólo en inglés.

Sexto paso: Desarrollo del nuevo club

La primera reunión (reunión informativa)

Objetivo: Comenzar a cimentar la afiliación del nuevo club y preparar una segunda reunión exitosa.

Asistencia: A la primera reunión asistirán aproximadamente el 20 o 25% de las personas que se inscribieron para unirse al nuevo club.

Ideas para aumentar la asistencia:

- Envíe cartas y mensajes electrónicos de seguimiento a cada contacto dentro de las 48 horas de haberse reunido con ellos.
- Las cartas por correo de estilo profesional, redactadas en papel de carta, generan una mejor respuesta que un simple mensaje de correo electrónico.

- Llame a los posibles socios que indicaron que asistirán a la primera reunión para recordarles la fecha, la hora y el lugar.
- Anime a los posibles socios a invitar a sus amigos y a otros individuos con vocación comunitaria que pudieran estar interesados en unirse al club.


Preparación de la reunión:

- Prepare la sala para menos personas de las que espera. Tenga a mano sillas adicionales en caso de que asistan más personas.
- No sirva una comida, sólo refrigerios ligeros como galletas o refrescos.
- El número de voluntarios no debe superar el de socios fundadores potenciales. Los Leones orientadores deben estar presentes.
- Los voluntarios deben estar vestidos de manera profesional y no usar sus chalecos de los Leones ni demasiados prendedores, ya que esto puede dar a entender que es necesario que todos los socios usen el chaleco y los prendedores.

La reunión:

- Dé la bienvenida personalmente a cada participante y anímelo a disfrutar de los refrigerios.
- Comience la reunión a tiempo. La reunión no debe durar más de 60 minutos.
- Dé la bienvenida al grupo y pida a cada persona que se presente y ofrezca información personal y profesional. (No se apresure en esta etapa).
- Presente a los Leones que hayan asistido y destaque que lo han hecho para colaborar con el nuevo club.
- Ofrezca un panorama general de las actividades de los Leones y los beneficios que ofrece la afiliación.
- Comience la discusión pidiendo a los asistentes que indiquen cómo creen que un club de Leones puede ayudar a su comunidad.
- Mencione que formar un club de Leones tiene un costo y explique con detalle las cuotas de afiliación.
- Pida a los asistentes que piensen sobre el tipo de proyectos que el club podría apoyar e invítelos a traer a un amigo a la siguiente reunión. En la segunda reunión, el club identificará distintos proyectos y comenzará a trabajar en ellos.
- Verifique que la fecha, hora y lugar de la segunda reunión sean convenientes para todos. La segunda reunión debe celebrarse dentro de una semana a partir de la primera y, después, cada semana hasta que se haya formado el club.
- Recoja las solicitudes y cuotas de los socios fundadores.

Modelo de orden del día para la primera reunión



Orden del día
PRIMERA REUNIÓN

Para el Club de Leones _____

Fecha _____

Lugar _____

1. Presentaciones
2. Breve historia de la Asociación Internacional de Clubes de Leones
3. Proyectos Leonísticos típicos
4. Análisis de posibles proyectos
5. Cómo se forma un club de Leones
6. Determinar fecha, hora y lugar de la siguiente reunión

Después de la reunión:

- Envíe una carta a cada asistente, agradeciéndoles su presencia e incluyendo información sobre la segunda reunión.
- Envíe una carta a los socios potenciales que no asistieron en la que se detalle los logros de la reunión, destaque posibles proyectos y brinde información sobre la siguiente reunión.
- Comuníquese personalmente con las personas recomendadas durante la reunión e invítelas a asistir a la siguiente reunión.
- Siga comunicándose con otras personas de la comunidad e invitándolas a la siguiente reunión.

La segunda reunión (reunión organizativa)

Objetivo: Cumplimentar la solicitud de Carta Constitutiva, comenzar a planificar un proyecto de club y elegir dirigentes.

Asistencia: Además de las cartas de seguimiento, llame a las personas unos días antes para recordarles la reunión y animarles a traer amigos y otros individuos con vocación comunitaria.

Preparación de la reunión:

- Igual que en la primera reunión, prepare la sala para menos personas de las que espera. Tenga a mano sillas adicionales en caso de que asistan más personas.
- No sirva una comida, sólo refrigerios ligeros como galletas o refrescos.

- Tenga a mano solicitudes suficientes para entregarlas a los socios.


La reunión:

- Dé la bienvenida personalmente a cada participante y anímelo a disfrutar de los refrigerios.
- Comience la reunión a tiempo. La reunión no debe durar más de 60 minutos.
- Si la mayoría de los participantes son nuevos, quizás sea conveniente repetir la reunión previa y abarcar la historia del club de Leones más detalladamente.
- Si la mayoría de los participantes asistió a la primera reunión, avance al lanzamiento del primer proyecto de servicio.
- Presente a los Leones que hayan asistido y destaque que lo han hecho para colaborar con el nuevo club.
- Repase la lista de posibles proyectos e invite a todos los asistentes a añadir nuevos proyectos a la lista.
- Pida al grupo que identifique tres proyectos que abordar y analice cómo se pueden concretar y qué se puede hacer antes de la siguiente reunión.
- Explique que antes de que el grupo pueda dar el siguiente paso, es necesario llenar una solicitud de Carta Constitutiva o club filial, de manera que los socios obtengan una cobertura de seguro de responsabilidad civil y puedan prestar servicio comunitario como Leones.
- Si el grupo decide celebrar elecciones, realícelas y luego llene la solicitud. Un club completamente constituido (con 20 socios o más) deberá elegir los siguientes dirigentes:
 - Presidente
 - Secretario
 - Tesorero
 - Presidente del Comité de Aumento de Socios del Club
- El club filial tendrá que elegir presidente, secretario y tesorero del club filial
- Fije una fecha, hora y lugar para celebrar la siguiente reunión.

Después de la reunión:

- Fije una reunión con los dirigentes del club para comenzar la capacitación de los dirigentes del nuevo club, según se especifica en el programa de capacitación de León Orientador Certificado.
- Siga animando a los socios a promocionar el club y traer amigos u otras personas.

Modelo de orden del día para la segunda reunión



Orden del día
SEGUNDA REUNIÓN
Para el Club de Leones _____
Fecha _____
Lugar _____

1. Breve historia de Lions Clubs International (si es necesario)
2. Resumen general de proyectos Leonísticos típicos
3. Repaso de posibles proyectos previamente analizados por el grupo
4. Priorización de proyectos
5. Análisis del punto de partida y posibles logros antes del siguiente encuentro
6. Análisis de la formación del nuevo club
 - a. Elección de dirigentes
 - b. Cumplimentación de la solicitud
7. Fije una fecha, hora y lugar para la siguiente reunión.

- Siga realizando el seguimiento de aquellos que mostraron interés pero no asistieron ni a la primera ni a la segunda reunión.
- Puede que sea necesario realizar una tercera reunión para llegar a posibles socios adicionales. No obstante, si es posible, forme un club filial o un club completamente constituido antes del cierre de la tercera reunión. Está demostrado que cuando la formación del club o filial se demora, el interés inicial se pierde. Con frecuencia nos encontramos con que, una vez que comienzan las actividades, es mucho más fácil captar nuevos socios.

En la fase inicial del club, pida a los nuevos socios que se comuniquen con los medios locales para anunciar los proyectos del club.

Séptimo paso: Solicitud de un nuevo club

Nombre del nuevo club

El club de Leones o club filial propuesto debe ser conocido por el nombre del “municipio” o subdivisión gubernamental equivalente en el que se encuentra ubicado. El término “municipio” constituye la ciudad, pueblo, aldea, prefectura, condado o nombre oficial de una unidad gubernamental similar. Los clubes universitarios pueden considerar el nombre de la facultad o universidad como su “municipio”. Si el club propuesto no está situado dentro de un municipio, tomará el nombre por el que oficialmente se conozca el lugar donde esté situado.

La “denominación distintiva” de los clubes situados en el mismo “municipio” o subdivisión gubernamental equivalente puede ser un nombre cualquiera que identifique claramente y distinga al club de todos los demás clubes del mismo municipio o subdivisión gubernamental equivalente. La “denominación distintiva” se añadirá luego de la municipalidad gubernamental.

Otras restricciones en cuanto al nombre:

- El término “Decano” es un título de prestigio que identifica al club como el club matriz o más antiguo del municipio.
- El club no puede nombrarse en honor a una persona viva, a menos que dicha persona haya prestado servicio como presidente internacional.
- Ningún club de Leones puede añadir a su nombre la palabra “internacional” como denominación propia.
- Cuando se incluye el nombre de una empresa u otro nombre registrado, debe proporcionarse una carta o documento donde se demuestre que la empresa ha autorizado el uso de su razón social en relación con la denominación del club.

Cuotas de fundación

Los nuevos socios fundadores que se unan antes de la ceremonia de entrega de la carta constitutiva o dentro de los 90 días posteriores a la fecha de aprobación de dicha carta (lo que ocurra primero), pagarán una cuota de fundación de 30 dólares o enviarán el formulario de certificación de exención que corresponda. Los socios que se trasladen de otro club y se integren al nuevo club pagarán una cuota de traslado de 20 dólares, mientras que los socios que se trasladen de un club filial quedarán exentos de pagar dicha cuota. Para ser aceptado como socio trasladado, los socios fundadores deben estar al día con sus obligaciones en el club anterior y el traslado deberá realizarse en un plazo máximo de 12 meses. Las cuotas se destinan a cubrir costos administrativos y de suministros relacionados con la fundación del nuevo club.

Cuotas

Además de las cuotas del club, del distrito y del distrito múltiple, los socios de los clubes de Leones pagan una cuota internacional anual de 39 dólares, a menos que sean elegibles para una reducción de la cuota. Las cuotas internacionales se cobran a partir del primer mes después de la aprobación de la Carta Constitutiva y cubren muchos beneficios de los socios, entre ellos, una suscripción a la revista LION. El importe de las cuotas del club se debe establecer en la reunión organizativa y se debe cobrar tan pronto como sea posible. En general, las cuotas del club se cobran junto con las cuotas de fundación.

Descuentos de cuotas de fundación disponibles

Afiliación Familiar

Los miembros adultos de una familia tienen la oportunidad de unirse a un club de Leones como familia, pagando cuotas internacionales reducidas y además están exonerados de las cuotas de fundación. El primer socio familiar (cabeza de familia) paga la cuota de fundación inicial y las cuotas internacionales completas. Hasta cuatro socios familiares subsiguientes que sean elegibles pagarán la mitad del importe correspondiente a las cuotas internacionales y no pagarán la cuota de fundación de la asociación.

Todos los socios **que vivan en la misma casa** y que estén relacionados por nacimiento, matrimonio o adopción, califican para pagar una cuota reducida de afiliación familiar. El parentesco incluye padres, hijos, cónyuges, tíos, primos, abuelos, suegros, familiares políticos y dependientes legítimos.

La afiliación familiar está limitada como máximo a cinco miembros elegibles (que sean mayores de edad) por hogar. Los nuevos clubes deben contar con un mínimo de diez (10) socios que paguen la cuota completa. Es necesario presentar prueba de que los socios pertenecen al mismo club de Leones y que viven en la misma residencia. En el caso de miembros de la familia menores de 26 años, no se requiere que residan en el mismo hogar si están cursando estudios superiores o prestando servicio militar en su país. Para recibir el descuento, hay que cumplimentar el Formulario de Certificación Familiar (TK-30) para cada unidad familiar y enviarlo junto con la solicitud.

Socios estudiantes

Los estudiantes matriculados en instituciones educativas en edades comprendidas entre la mayoría de edad en la jurisdicción en la que residen y 30 años, reciben una concesión especial en las cuotas, pagando sólo la mitad del importe de la cuota internacional (19,50 dólares) y están exentos de las cuotas de ingreso. Se debe remitir el Formulario de Certificación de Socio Estudiante (STU-5) junto con la solicitud de fundación para cada estudiante elegible.

Los estudiantes en clubes de Leones Universitarios, mayores de 30 años, también deben cumplimentar el Formulario de Certificación de Socio Estudiante (STU-5) y pagan solo una cuota de fundación de 10 dólares. Los estudiantes mayores de 30 años pagan cuotas internacionales normales.

***IMPORTANTE:** Los estudiantes de nuevos clubes universitarios o nuevos clubes con mayoría de socios estudiantes deben pagar por adelantado un año de cuotas internacionales a la tasa para estudiantes y enviar la solicitud de fundación.*

Socios Leo a León

Leos que concluyen su servicio

Todos los exLeos son elegibles para recibir la exención de la cuota de fundación si remiten una copia del Certificado de Conclusión de Servicio en un Club Leo, junto con la solicitud de fundación. El certificado puede pedirse cumplimentando el Formulario de Certificación y Crédito de Años de Servicio Previos de Socio Leo a León (LL-2) o al Departamento de Programas Juveniles en leo@lionsclubs.org.

Además, los exLeos y Leos actuales en edades comprendidas entre la mayoría de edad en la jurisdicción en la que residen y 30 años, pagan únicamente la mitad del importe correspondiente a la cuota internacional (19,50 dólares) y están exentos de las cuotas de ingreso. El Formulario de Certificación y Crédito de Años de Servicio Previos de Socio Leo a León (LL-2) debe remitirse con la solicitud de socio fundador para cada Leo que concluye su servicio.

Adultos jóvenes aptos

Los Leos pueden formar un club nuevo y reclutar a sus compañeros. Los adultos jóvenes en edades comprendidas entre la mayoría de edad en la jurisdicción en la que residen y 30 años también se benefician de una exención de la cuota de fundación; pagan únicamente la mitad del importe correspondiente a la cuota internacional (19,50 dólares), en tanto al menos 10 nuevos socios fundadores cumplan con los requisitos anteriores como Leos que concluyen su servicio y que sean menores de 30 años. El Formulario de Certificación y Crédito de Años de Servicio Previos de Socio Leo a León (LL-2) debe remitirse con la solicitud de socio fundador para cada adulto joven apto.

***IMPORTANTE:** es necesario pagar íntegramente las cuotas de fundación para que la oficina internacional pueda tramitar y aprobar la solicitud del club de Leones. Consulte las instrucciones de pago adjuntas a la solicitud de la Carta Constitutiva para más información.*

Aprobación de la Carta Constitutiva

Una vez aprobada la solicitud de Carta Constitutiva, se enviará a los Leones orientadores del nuevo club los suministros para nuevos clubes y el material para los socios fundadores, entre ellos, prendedores y certificados para socios fundadores.

La Carta Constitutiva, junto con una carta de felicitación del presidente internacional y un emblema para el patrocinador, se envía al gobernador de distrito para su presentación en la ceremonia de entrega de la Carta Constitutiva. Se pueden adquirir otros suministros en el Departamento de Suministros para Clubes de Lions Clubs International.

¿Se constituyen diez o más clubes al año en su distrito?

Los distritos que logren constituir diez o más clubes durante un año fiscal deberán proporcionar verificación de que apoyarán el crecimiento a largo plazo de dichos clubes.

A continuación se detallan los requisitos:

- Remitir un plan detallado que describa el tipo de apoyo que recibirán los nuevos clubes.
- Pagar la mitad de la cuota internacional al entregar la solicitud de carta constitutiva.
- Recibir la certificación de la solicitud de carta constitutiva del gobernador y del primer vicegobernador de distrito.
- Recibir aprobación del comité de aumento de socios

IMPORTANTE: la solicitud de carta constitutiva, junto con los premios de extensión correspondientes, debe llegar a la oficina internacional antes del cierre de las operaciones el 20 de junio, para que pueda acreditarse en los registros anuales del año fiscal en curso.

Transcurrirán **45 días** desde la fecha en que se reciba la solicitud en la oficina internacional hasta que se tramite la misma y se envíen los suministros para clubes y la carta constitutiva oficial.

Cumplimentación de la solicitud de club filial

Cumplimente la Solicitud de Club Filial (CB-1) y el Informe de Afiliación de la Filial con por lo menos cinco socios (CB-2) y cobre la cuota de ingreso de 25 dólares a cada nuevo socio. Envíe los formularios a Lions Clubs International y añada los socios filiales a la nómina del club matriz.

Desarrollo continuo del club

Apoyo del club patrocinador

Una vez que el nuevo club ha recibido la Carta Constitutiva, el club patrocinador seguirá ofreciendo apoyo donde sea necesario. Los dirigentes del club patrocinador con frecuencia visitan a los nuevos clubes durante las reuniones regulares, ofrecen ayuda con las actividades del club y se reúnen con los dirigentes para que se familiaricen con las políticas y procedimientos de la asociación. Algunos clubes patrocinadores serán coanfitriones de una o dos reuniones del nuevo club hasta que los dirigentes de éste último se sientan cómodos celebrando reuniones por su cuenta.

Los clubes patrocinadores exitosos siguen apoyando a los dirigentes del club a través del contacto personal y ofreciéndoles asesoramiento y consejos cuando es necesario. Estos patrocinadores también saben cuándo dejar que el nuevo club encuentre su propio camino.

Apoyo del León Orientador

Los Leones Orientadores apoyan al nuevo club durante los primeros dos años. El Programa León Orientador Certificado ofrece un resumen de capacitación para los dirigentes del club, con el fin de ayudar al nuevo club a construir unos sólidos cimientos. La capacitación está disponible en el Curso del Programa León Orientador Certificado (CGL-1), disponible en www.lionsclubs.org.

Transición de poder

La meta es desarrollar un club de Leones sólido y autosuficiente. A medida que se eligen los dirigentes, el club patrocinador, los Leones orientadores y demás mentores deben comenzar a alentarlos a tomar control de las reuniones y actividades, y delegar responsabilidades en otros socios del club para que participen. No obstante, se debe tener cuidado de no abrumarles. Juzgue la capacidad de liderato de los dirigentes y ofrézcales apoyo y orientación únicamente cuando sea necesario.

Premios de Desarrollo de Nuevos Clubes

La participación en el desarrollo de nuevos clubes es un logro importante. Para recalcar la importancia del desarrollo de nuevos clubes, Lions Clubs International ofrece distintos premios especiales que reconocen el valioso servicio prestado por Leones con vocación de extensión.

Premios de Extensión

Los premios de extensión se entregan a los dos Leones que, a criterio del Gobernador de Distrito en funciones, prestaron la mayor colaboración en la organización de un nuevo club.

Podrá concederse un máximo de dos premios de extensión para cada club nuevo. Los Leones nominados para un Premio de Extensión reciben un medallón por cada uno de los primeros cinco clubes constituidos, y más premios por constituir 10, 15, 20, 25, 30, 40, 50, 75, 100 y 150 clubes.

Con la excepción del gobernador, socios fundadores nuevos y representantes internacionales, cualquier León puede recibir el premio, incluyendo socios fundadores trasladados. Las recomendaciones se deben destacar en la solicitud de Carta Constitutiva o informarse dentro de los seis meses de la aprobación de ésta.

Los premios de extensión se presentarán después de un año y un día de haberse fundado el club. Los Premios de Extensión se enviarán al gobernador de distrito para que los entregue a los galardonados.

Premio de Extensión para Gobernadores de Distrito

El Premio de Extensión para Gobernadores de Distrito se da a los gobernadores que funden uno o más clubes en su distrito. El prestigioso distintivo está personalizado con el número de clubes fundado durante el año.

Los Premios de Extensión de los Gobernadores de Distrito se enviarán después del 1 de junio del año siguiente de haber completado su ejercicio el gobernador merecedor. El premio indica los nuevos clubes que se fundaron en el distrito durante el ejercicio del próximo pasado gobernador que al 31 de mayo del año fiscal siguiente estuvieran activos.

Emblema para el Estandarte de Afiliación Familiar

El Emblema para Estandarte de Afiliación Familiar se concede a los nuevos clubes que hayan añadido 10 o más socios familiares en el momento de su constitución. El emblema para el estandarte se enviará junto con la carta constitutiva.

Emblema para el estandarte para patrocinadores de clubes nuevos

Los clubes que patrocinan un nuevo club reciben un emblema que podrán lucir orgullosamente en su estandarte. El emblema generalmente se entrega al club patrocinador durante la ceremonia de entrega de la Carta Constitutiva.

Emblema de León Orientador

Los Leones orientadores reciben un emblema de León orientador que podrán adherir con orgullo al estandarte de su club. Este emblema por lo general se entrega durante la ceremonia de entrega de la Carta Constitutiva.

Premio al León Orientador

Los Leones orientadores son premiados con un prestigioso prendedor luego de haber servido satisfactoriamente al nuevo club durante un año. Este prendedor se envía al presidente del club constituido luego de que el León orientador envíe un informe anual al Departamento de Nuevos Clubes y Afiliación.

Premio al León Orientador Certificado

El premio al León Orientador Certificado se otorga a los Leones que terminan la capacitación del Programa León Orientador Certificado y sirven satisfactoriamente al nuevo club durante dos años.

Emblema para el estandarte por la formación de un club universitario

Los clubes de Leones que patrocinan un nuevo club de Leones Universitario reciben un emblema para el estandarte. El emblema se envía al Gobernador de Distrito y generalmente se entrega durante la ceremonia de entrega de la Carta Constitutiva.

Prendedor por la formación de un club universitario

Se entregará un prendedor hasta a dos Leones que según el criterio del gobernador de distrito, ayudaron a formar el club universitario. El premio se envía junto con el emblema para el estandarte por la formación de un club universitario y también se entrega durante la ceremonia de entrega de la Carta Constitutiva.

Emblema para el estandarte por la formación de un club filial

Los clubes que patrocinan una filial reciben el Emblema de Patrocinio de Club Filial. El emblema se envía por correo al presidente del club matriz una vez que la oficina internacional recibe y aprueba el club filial.

Premio a la formación de un club filial

Los Leones enlace con las filiales son reconocidos por la formación de la filial, con un prestigioso prendedor. El prendedor se envía al presidente del club matriz junto con el emblema para el estandarte, para que haga entrega de los mismos.

Nota de cierre

Este manual contiene mucha información. Aunque hemos incluido tanta información como nos ha sido posible, tenga en cuenta que nuestro personal siempre está disponible para ofrecer apoyo y orientación.



Lions Clubs International

Departamento de Aumento de Socios y Nuevos Clubes
Lions Clubs International
300 W 22nd St
Oak Brook IL 60523-8842 EE. UU.
www.lionsclubs.org
Correo electrónico: newclubs@lionsclubs.org
Teléfono: 630.203-3831
Fax: 630.706.1691